



ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

14.03.06. Фармакология,
клиническая фармакология

14.04.03. Организация
фармацевтического дела

В полном объеме статьи данного раздела
читайте на сайте remedium.ru в разделе
«Промышленность»



<https://doi.org/10.21518/1561-5936-2021-3-81-86>

Финансовые результаты фармотрасли: 2020 год

Светлана Романова, «Ремедиум»

Финансовое состояние – важнейшая характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность. Рассмотрим совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятий отрасли.

Анализ финансового состояния предприятий отрасли проведен по данным государственной статистической отчетности формы №П-3 «Сведения о финансовом состоянии организации».

Ключевые слова: фармацевтическая промышленность, лекарственные средства, лекарственные препараты, предприятия, анализ, финансовое состояние, финансовые результаты

Financial results of pharmaceutical industry: 2020

Svetlana Romanova, Remedium

Financial status is the most important characteristic of the economic activity of the industry enterprises, which determines its economic attractiveness. Let us consider a set of indicators reflecting the availability, placement and use of financial resources of enterprises in the industry.

Financial status of pharmaceutical companies is analysed using the data form State Statistical Reporting Form No. P-3 – Information on Company Financial Status.

Keywords: pharmaceutical industry, medicines, pharmaceuticals, manufacturers, analysis, financial status, financial results

ЭФФЕКТИВНОСТЬ В ЦИФРАХ И ФАКТАХ

В результате хозяйственной деятельности за 2020 г. предприятиями фармацевтической промышленности с кодом по ОКВЭД2 21: «Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях», была получена **выручка от реализации** продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и др. обязательных

платежей) в размере 822,7 млрд руб., что в 1,27 раза выше уровня предыдущего года (табл. 1–4, рис. 1–4). При этом **себестоимость** проданных товаров, продукции, работ и услуг оказалась в 1,20 выше уровня прошлого года и составила 407,299 млрд руб., а коммерческие и управленческие расходы также повысились в 1,10 раза и оказались на уровне 171,051 млрд руб. Данная ситуация привела к увеличению

в 1,57 раза по сравнению с предыдущим годом **прибыли от продаж** и в 1,82 раза **прибыли до налогообложения**. При этом **рентабельность продаж**, определенная как отношение прибыли от продаж к выручке от реализации, повысилась на 5,75 пункта и составила 29,70%. Удельный вес прибыльных предприятий в общем их количестве повысился на 2,73 пункта и оказался на уровне 87,98%.

ТАБЛИЦА 1. Финансовые результаты

млн руб.			
Наименование показателей	2019 г.	2020 г.	Темп роста, %
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и др. обязательных платежей)	649 862,232	822 745,650	126,60
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	339 019,619	407 299,045	120,14
Коммерческие и управленческие расходы	155 182,554	171 050,635	110,23
Прибыль от продаж	155 660,059	244 395,970	157,01
Выручка от продажи основных средств	2 635,828	1 070,336	40,61
Прибыль до налогообложения за период с начала года	91 251,790	166 282,455	182,22
Удельный вес прибыльных организаций в их общем количестве, %)*	85,25	87,98	2,73
Рентабельность продаж, %)*	23,95	29,70	5,75

* В последней графе приведено отклонение показателя в пунктах.

Источник: Росстат

ТАБЛИЦА 2. Финансовое состояние отрасли

Наименование показателей	2020 г.	Доля, %
Дебиторская задолженность, млн руб. , в т.ч.:	395 214,971	100,000
- задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги, из нее:	291 240,336	73,69
- задолженность, обеспеченная векселями полученными)*	0,00
- задолженность по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги	645,880	0,22
- прочая задолженность покупателей и заказчиков	290 594,306	99,78
- прочая дебиторская задолженность	103 974,635	26,31
Просроченная дебиторская задолженность	10 270,893	2,60
Краткосрочная дебиторская задолженность	392 123,610	99,22
Кредиторская задолженность, млн руб. , в т.ч.:	292 452,014	100,000
- задолженность по платежам в бюджет	13 660,323	4,67
- задолженность по платежам в государственные внебюджетные фонды	1 985,642	0,68
- задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги, из нее:	223 902,883	76,56
- задолженность, обеспеченная векселями выданными	4 934,471	2,20
- прочая задолженность поставщикам и подрядчикам	218 968,412	97,80
- прочая кредиторская задолженность	52 903,166	18,09
Просроченная кредиторская задолженность	22 146,706	7,57
Краткосрочная кредиторская задолженность	288 002,944	98,48
Задолженность по полученным займам и кредитам, в т.ч.:	194 035,748	-
- задолженность по краткосрочным займам и кредитам	47 588,100	-
Коэффициент соотношения заемных и собственных средств, %	80,65	-
Коэффициент автономии, %	55,35	-
Коэффициент маневренности, %	37,77	-
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, %	31,90	-
Коэффициент абсолютной ликвидности, %	21,61	-
Коэффициент ликвидности, %	138,45	-
Коэффициент покрытия, %	212,86	-

* Данные закрыты Росстатом.

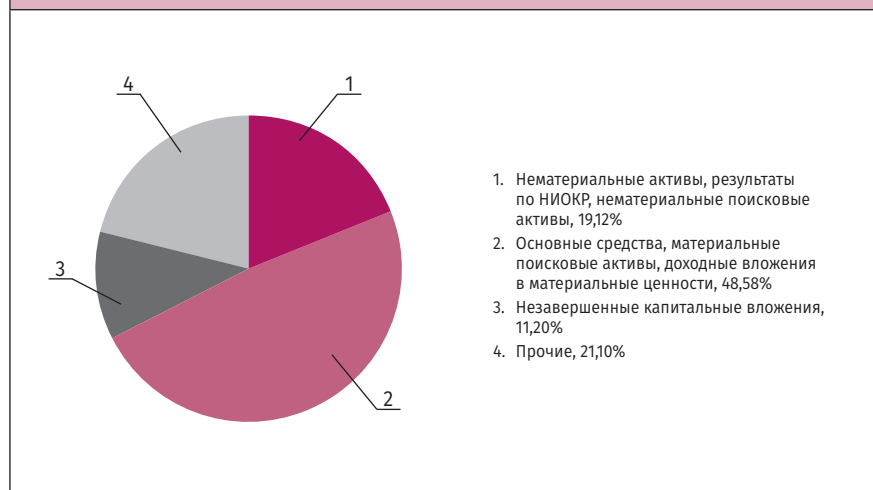
Источник: Росстат

ТАБЛИЦА 3. Активы предприятий отрасли

млн руб.						
Наименование показателей	2019 г.	2020 г.	Темп роста, %	Доля, %		
				2019 г.	2020 г.	Прирост/спад, пункты
Внеоборотные активы, в т. ч.:	328 373,946	375 349,453	114,31	100,00	100,00	0,00
- нематериальные активы, результаты по НИОКР, нематериальные поисковые активы	33 435,929	71 782,849	214,69	10,18	19,12	8,94
- из них контракты, договора аренды, лицензии, деловая репутация (гудвилл) и маркетинговые активы	6 966,054	36 429,762	522,96	20,83	50,75	29,92
- основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности	163 534,026	182 340,014	111,50	49,80	48,58	-1,22
- из них земельные участки и объекты природопользования	6 742,740	6 784,816	100,62	4,12	3,72	-0,40
- незавершенные капитальные вложения	48 348,500	42 031,201	86,93	14,72	11,20	-3,53
- прочие	83 055,491	79 195,389	95,35	25,29	21,10	-4,19
Оборотные активы, в т. ч.:	687 031,970	714 324,346	103,97	100,00	100,00	0,00
- запасы, из них:	171 758,769	204 531,824	119,08	25,00	28,63	3,63
- производственные запасы	78 773,169	93 095,088	118,18	45,86	45,52	-0,35
- затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	13 038,301	21 700,048	166,43	7,59	10,61	3,02
- готовая продукция	56 418,917	60 291,235	106,86	32,85	29,48	-3,37
- товары для перепродажи	17 585,427	18 348,317	104,34	10,24	8,97	-1,27
- прочие запасы	5 942,955	11 097,136	186,73	3,46	5,43	1,97
- НДС по приобретенным ценностям	4 371,698	5 673,482	129,78	0,64	0,79	0,16
- краткосрочные финансовые вложения	26 646,550	28 739,226	107,85	3,88	4,02	0,14
- денежные средства	35 671,464	43 765,963	122,69	5,19	6,13	0,93
- прочие	448 583,489	431 613,851	96,22	65,29	60,42	-4,87
Капитал и резервы (собственные средства)	-	603 186,037	-	-	-	-

Источник: Росстат

РИСУНОК 1. Структура внеоборотных активов



ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ДЕБИТОРСКАЯ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Финансовое состояние – важнейшая характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность. Рассмотрим совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятий отрасли.

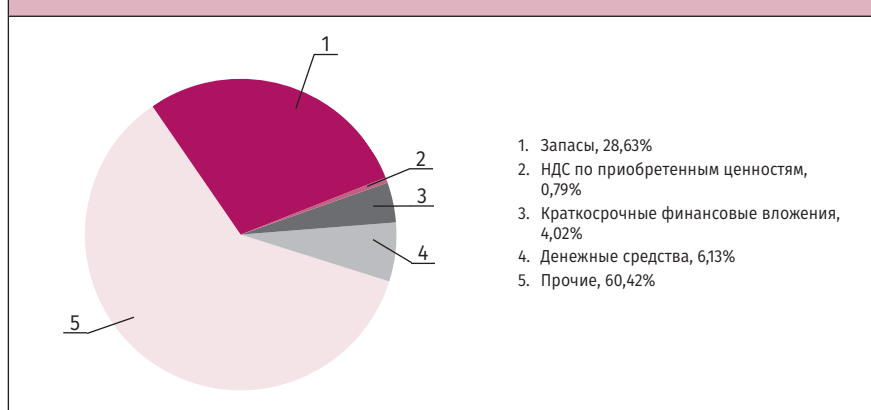
Представляет интерес структура дебиторской и кредиторской задолженностей предприятий отрасли. Как показал анализ **структуры дебиторской задолженности**,

ТАБЛИЦА 4. Структура отгрузки

Наименование показателей	2020 г.	Доля, %
Объем отгруженных (переданных) товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) - всего, млн руб.,	920 398,513	100,00
из них:		
Россия	888 596,575	96,54
Страны СНГ - всего, из них:	22 159,328	2,41
- Азербайджан	3 759,944	16,97
- Армения	646,107	2,92
- Беларусь	3 580,941	16,16
- Казахстан	7 788,095	35,15
- Киргизия	1 598,751	7,21
- Молдова	584,151	2,64
- Таджикистан	364,342	1,64
- Туркменистан	713,505	3,22
- Украина	450,078	2,03
- Узбекистан	2 673,414	12,06
Другие страны:	9 642,610	1,05
Россия и страны СНГ	910 755,903	98,95
Государства - члены ЕАЭС, из них:	13 613,894	1,48
- Армения	646,107	4,75
- Беларусь	3 580,941	26,30
- Казахстан	7 788,095	57,21
- Киргизия	1 598,751	11,74
Россия и государства - члены ЕАЭС	902 210,469	98,02

Источник: Росстат

РИСУНОК 2. Структура оборотных активов



основную долю в ней занимает задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги – 73,69%, или 291,240 млрд руб. Необходимо отметить, что удельный вес

задолженности по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги от объема задолженности покупателей и заказчиков оказался

на уровне 0,22%. Доли просроченной и краткосрочной дебиторских задолженностей от общей суммы дебиторской задолженности – 2,60% и 99,22% соответственно.

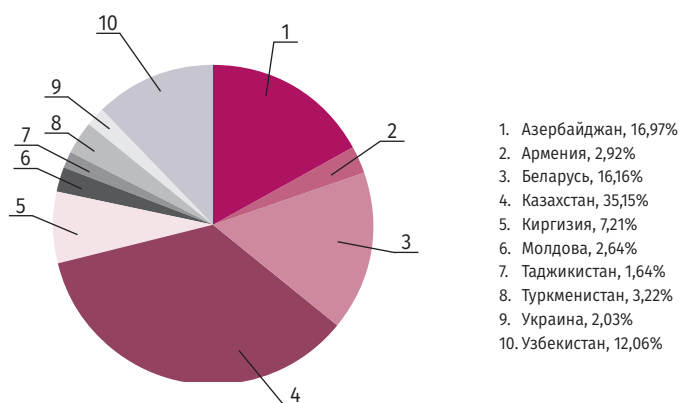
В **структуре кредиторской задолженности** преобладают задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги и прочая кредиторская задолженность – 76,56%, или 223,903 млрд руб. Удельный вес задолженности по платежам в бюджет составил 4,67%, или 13,660 млрд руб. Доли просроченной и краткосрочной кредиторских задолженностей от общей суммы кредиторской задолженности – на уровне 7,57% и 98,48% соответственно.

АКТИВЫ ПРЕДПРИЯТИЙ

Рассмотрим структуру активов предприятий отрасли. Наибольшую долю в **структуре внеоборотных активов** занимают основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности – 48,58%, или 182,340 млрд руб. По сравнению с предыдущим годом объем основных средств увеличился в 1,12 раза, а их доля в общем объеме внеоборотных активов понизилась на 1,22 пункта. Удельный вес незавершенных капитальных вложений понизился на 3,53 пункта до 11,20%. Увеличился в 2,15 раза объем нематериальных активов, результатов по НИОКР, нематериальных поисковых активов, а их доля в структуре внеоборотных активов – на 8,94 пункта.

В **структуре оборотных активов** значительную долю занимают запасы – 28,63%, или 204,532 млрд руб. По сравнению с предыдущим годом объем запасов увеличился в 1,19 раза, а их доля в общем объеме оборотных активов – на 3,63 пункта. Необходимо отметить, что в структуре запасов наибольший удельный вес приходится на производственные запасы и готовую продукцию – 45,52% и 29,48% соответственно. Объем денежных средств увеличился в 1,23 раза и составил 43,766 млрд руб., а их доля в общем объеме оборотных активов повысилась до 6,13%,

РИСУНОК 3. Структура отгруженной продукции по странам СНГ



т.е. на 0,93 пункта. Удельный вес краткосрочных финансовых вложений при этом повысился на 0,14 пункта до 4,02%. При этом объем капитала и резервов (собственных средств) достиг 603,186 млрд руб.

ОЦЕНКА УРОВНЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Оценить финансовое состояние предприятий отрасли можно по уровню финансовой устойчивости и платежеспособности, которые характеризуются соответствующими коэффициентами. Глубокий анализ финансового состояния делается по данным финансовой и статистической отчетности конкретных предприятий. Рассмотрим в целом по отрасли значения коэффициентов, характеризующих: а) финансовую устойчивость: коэффициент соотношения заемных и собственных средств, коэффициент автономии, коэффициент маневренности и коэффициент обеспеченности собственными средствами, б) платежеспособность: коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент ликвидности и коэффициент покрытия.

УРОВЕНЬ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Одним из показателей финансовой устойчивости является

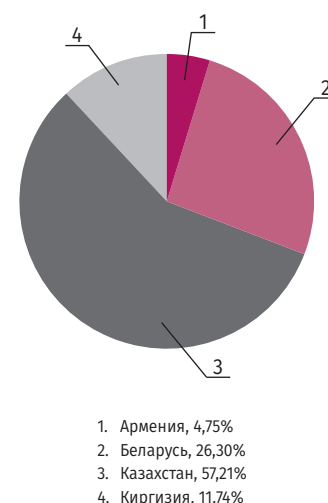
коэффициент соотношения заемных и собственных средств, который показывает степень зависимости предприятий от заемных средств и должен быть меньше или равен 100%. Для фармацевтической промышленности по результатам 2020 г. его значение – 80,65%.

Коэффициент автономии представляет долю активов предприятия, которые обеспечиваются собственными средствами. Нормативное значение этого показателя более или равно 50%, а по отрасли – 55,35%.

Коэффициент маневренности, указывающий, какая часть собственного капитала вложена в оборотные средства, т.е. в наиболее маневренную часть активов. Уровень этого коэффициента зависит от характера деятельности предприятия: в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоёмких, т.к. в фондоемких значительная часть собственных средств является источником покрытия основных производственных фондов. С финансовой точки зрения, чем выше этот коэффициент, тем лучше финансовое состояние. По результатам деятельности предприятий фармацевтической промышленности за 2020 г. его значение составило 37,77%.

Последний среди рассматриваемых нами показателей финансовой устойчивости – **коэффициент обеспеченности собственными**

РИСУНОК 4. Структура отгруженной продукции по государствам – членам ЕАЭС



оборотными средствами. Он характеризует наличие собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости, и определяется как соотношение собственных оборотных средств к оборотным активам предприятий. Нормативное значение этого показателя установлено более 10%, а по отрасли – 31,90%.

УРОВЕНЬ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Платежеспособность – это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции. Одним из самых важных и жестких показателей уровня платежеспособности является **коэффициент абсолютной ликвидности**, который характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет денежных средств, средств на расчетных счетах и краткосрочных финансовых вложений. Таким образом, он показывает, какая часть краткосрочных заемных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно. Нормальным считается

значение коэффициента более 20%. Понятно, что чем выше этот показатель, тем лучше. С другой стороны, высокое значение показателя может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала, слишком высокой доле неработающих активов в виде наличных денег и средств на счетах. Коэффициент вычисляется как отношение высоколиквидных оборотных активов к краткосрочным обязательствам. Для фармацевтической промышленности по результатам 2020 г. его значение – 21,61%.

Коэффициент ликвидности характеризует способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Он отличается от коэффициента абсолютной ликвидности тем, что в состав используемых для его расчета оборотных средств включаются не только высоко-, но и среднеликвидные текущие активы (дебиторская задолженность с коротким сроком погашения). Чем выше этот показатель, тем выше и уровень платежеспособности предприятия. Нормальным считается значение коэффициента более 80%, это означает, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей деятельности должны покрывать текущие долги организации. По отрасли значение этого показателя за отчетный период находится на уровне 138,45%.

Коэффициент покрытия, или коэффициент текущей ликвидности, отражает способность компании погашать краткосрочные обязательства за счет текущих (оборотных)

активов и дает общую оценку ликвидности активов. Нормальным считается значение коэффициента 200% и выше. Если его значение ниже нормативного, то высок финансовый риск, связанный с неспособностью предприятия стабильно оплачивать текущие счета, а если значительно выше, то это может быть свидетельством нерациональной структуры капитала. При этом необходимо учитывать, что в зависимости от области деятельности, структуры и качества активов и пр. значение коэффициента может сильно меняться. По результатам деятельности предприятий фармацевтической промышленности за 2020 г. его значение составило 212,86%.

СТРУКТУРА ОТГРУЗКИ

За 2020 г. предприятиями фармацевтической промышленности с кодом по ОКВЭД2 21 отгружено товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) на сумму 920,399 млрд руб., в т.ч. в Россию 96,54% от общего объема отгруженной продукции, или 888,597 млрд руб., в страны СНГ – 2,41%, или 22,159 млрд руб., и другие страны – 1,05%, или 9,643 млрд руб.

Наибольшая доля отгруженной продукции среди **стран СНГ** приходится на Казахстан – 35,15%, или 7,788 млрд руб., удельный вес Азербайджана – 16,97%, или 3,760 млрд руб., а Беларуси – 16,16%, или 3,581 млрд руб.

В **государства – члены ЕАЭС** отгружено товаров, работ и услуг на сумму 13,614 млрд руб., или 1,48% от общего объема отгрузки. Среди этих стран наибольшая доля приходится на Казахстан – 57,21%, Беларусь – 26,30% и Киргизию – 11,74%. А Россия и государства – члены ЕАЭС в общем объеме отгрузки составляют 98,02%, или 902,210 млрд руб.

ПОДВЕДЕМ ИТОГИ

Таким образом, за 2020 г. по сравнению с предыдущим годом предприятия отрасли улучшили финансовые результаты: увеличили прибыль от продаж и прибыль до налогообложения в 1,57 и 1,82 раза соответственно, а рентабельность, соответственно, повысилась на 5,75 пункта. При этом все рассматриваемые коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий отрасли, находились в пределах нормативных значений. 

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Романова С.А. Финансовые результаты фармотрасли: 2019 год. Ремедиум. 2020; (7-8):89–94. <https://doi.org/10.21518/1561-5936-2020-7-8-89-94>.
2. Крейнина М.Н. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности акционерных обществ в промышленности, строительстве и торговле. М.: 1994.