

Светлана РОМАНОВА, «Ремедиум»

10.21518/1561-5936-2018-6-69-72

Финансовые результаты подотрасли «ПРОИЗВОДСТВО ОБЛУЧАЮЩЕГО И ЭЛЕКТРОТЕРАПЕВТИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ»: 2017 ГОД

Анализ финансового состояния предприятий отрасли проведен по данным государственной статистической отчетности формы №П-3 «Сведения о финансовом состоянии организации» (месячная).

ЭФФЕКТИВНОСТЬ В ЦИФРАХ И ФАКТАХ

В результате хозяйственной деятельности за 2017 г. предприятиями промышленности медицинских изделий с кодом по ОКВЭД2 26.6 «Производство облучающего и электротерапевтического оборудования, применяемого в медицине» была получена **выручка от реализации** продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и др. обязательных платежей) в размере 40,040 млрд руб., что в 1,33 раза выше уровня предыдущего года (табл. 1–3). При этом **себестоимость** проданных товаров, продукции, работ и услуг оказалась в 1,40 выше уровня прошлого года

и составила 27,786 млрд руб., а коммерческие и управленческие расходы повысились в 1,22 раза и оказались на уровне 7,343 млрд рублей. Данная ситуация привела к увеличению **прибыли от продаж** в 1,16 раза по сравнению с предыдущим годом и в 1,22 раза **прибыли до налогообложения**. При этом **рентабельность продаж**, определенная как отношение прибыли от продаж к выручке от реализации, соответственно, снизилась – на 1,86 пункта и составила 12,27%. Удельный вес прибыльных предприятий в общем их количестве снизился на 3,17 пункта и оказался на уровне 80,95%.

ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ

Финансовое состояние – важная характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность. Рассмотрим совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятий отрасли.

ДЕБИТОРСКАЯ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Представляет интерес структура дебиторской и кредиторской задолженностей предприятий отрасли. Как показал анализ **структуры дебиторской задолженности**, основную долю в ней занимает задолженность покупателей и заказчиков

Ключевые слова:

медицинская промышленность, промышленность медицинских изделий, медицинская техника, медицинские изделия, облучающее и электротерапевтическое оборудование, предприятия, анализ, финансовое состояние, финансовые результаты

за товары, работы и услуги – 53,53%, или 5874,949 млн руб. Необходимо отметить, что удельный вес задолженности по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги от объема задолженности покупателей и заказчиков оказался на уровне 0,02%. Доли просроченной и краткосрочной дебиторских задолженностей от общей суммы дебиторской задолженности – 0,77 и 97,48% соответственно.

В **структуре кредиторской задолженности** преобладают задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги и прочая кредиторская задолженность – 49,91 и 37,43% соответственно, или 3580,627 и 2685,348 млн руб. Удельный вес задолженности по платежам в бюджет составил 9,37%, или 672,086 млн руб. Доли просроченной и краткосрочной кредиторских задолженностей от общей суммы кредиторской задолженности – на уровне 1,30 и 95,67% соответственно.

SUMMARY

Keywords: medical industry, medical product industry, medical equipment, medical products, irradiation and electrotherapeutic equipment, enterprises, analysis, financial status, financial results

Analysis of the financial status of pharmaceutical companies is performed using state statistical reporting form No. P-3 Information on Company Financial Status (monthly).

Svetlana ROMANOVA, Remedium.
FINANCIAL PERFORMANCE OF THE SUBINDUSTRY «MANUFACTURE OF IRRADIATION AND ELECTROTHERAPEUTIC EQUIPMENT»: 2017

таблица 1 Финансовые результаты

млн руб.

Наименование показателей	2016 г.	2017 г.	Темп роста, %
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	19789,622	27785,708	140,41
Коммерческие и управленческие расходы	6041,507	7342,705	121,54
Прибыль от продаж	4249,478	4911,187	115,57
Выручка от продажи основных средств	174,392	107,875	61,86
Прибыль до налогообложения за период с начала года	3105,81	3797,301	122,26
Удельный вес прибыльных организаций в их общем количестве, % *	84,13	80,95	-3,17
Рентабельность продаж, % *	14,13	12,27	-1,86

* В последней графе приведено отклонение показателя в пунктах.

Источник: Росстат

таблица 2 Активы предприятий отрасли

млн руб.

Наименование показателей	2016 г.	2017 г.	Темп роста, %	Доля, %		
				2016 г.	2017 г.	Прирост/спад, пункты
Внеоборотные активы, в т. ч.:	9232,515	11560,666	125,22	100,00	100,00	0,00
нематериальные активы, результаты по НИОКР, нематериальные поисковые активы	680,251	868,365	127,65	7,37	7,51	0,14
- из них контракты, договора аренды, лицензии, деловая репутация (гудвилл) и маркетинговые активы	0,262	1,122	428,24	0,04	0,13	0,09
основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности	4976,874	6771,232	136,05	53,91	58,57	4,67
- из них земельные участки и объекты природопользования	190,379	195,571	102,73	3,83	2,89	-0,94
незавершенные капитальные вложения	990,225	982,875	99,26	10,73	8,50	-2,22
прочие	2585,165	2938,194	113,66	28,00	25,42	-2,59
Оборотные активы, в т.ч.:	25330,455	32269,844	127,40	100,000	100,000	0,00
запасы, из них:	8722,420	11216,907	128,60	34,43	34,76	0,33
- производственные запасы	4529,691	6394,223	141,16	51,93	57,01	5,07
- затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	1221,565	1758,551	143,96	14,00	15,68	1,67
- готовая продукция	1727,617	1498,649	86,75	19,81	13,36	-6,45
- товары для перепродажи	629,465	932,204	148,09	7,22	8,31	1,09
- прочие запасы	614,082	633,280	103,13	7,04	5,65	-1,39
НДС по приобретенным ценностям	233,814	337,956	144,54	0,92	1,05	0,12
краткосрочные финансовые вложения	1082,619	2289,845	211,51	4,27	7,10	2,82
денежные средства	2445,022	6483,303	265,16	9,65	20,09	10,44
прочие	12846,580	11941,833	92,96	50,72	37,01	-13,71
Капитал и резервы (собственные средства)	-	30200,998	-	-	-	-

Источник: Росстат

АКТИВЫ ПРЕДПРИЯТИЙ

Рассмотрим структуру активов предприятий отрасли. Наибольшую долю в **структуре внеоборотных активов** занимают основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности – 58,57%, или 6771,232 млн руб. По сравнению с предыдущим годом объем основных средств увеличился в 1,36 раза, а их доля в общем объеме внеоборотных активов – на 4,67 пункта. Удельный вес незавершенных капитальных вложений снизился на 2,22 пункта до 8,50%. Существенно увеличился – в 1,28 раза – объем нематериальных активов, результатов по НИОКР, нематериальных поисковых активов, а их доля в структуре внеоборотных активов – на 0,14 пункта. Увеличение объема в 1,14 раза по сравнению с прошлым годом наблюдалось по прочим активам, доля которых составила 25,42%, а снижение их доли – 2,59 пункта.

В **структуре оборотных активов** значительную долю занимают запасы – 34,76%, или 11216,907 млн руб. По сравнению с предыдущим годом объем запасов увеличился в 1,29 раза, а их доля в общем объеме оборотных активов – на 0,33 пункта. Необходимо отметить, что в структуре запасов наибольший удельный вес приходится на производственные запасы и затраты в незавершенном производстве – 57,01 и 15,68% соответственно. Объем денежных средств увеличился в 2,65 раза и составил 6483,303 млн руб., а их доля в общем объеме оборотных активов увеличилась до 20,09%, т.е. на 10,44 пункта. Удельный вес краткосрочных финансовых вложений при этом увеличился на 2,82 пункта до 7,10%. Снизился в 1,08 раза объем прочих оборотных активов, а их доля снизилась на 13,71 пункта. При этом объем капитала и резервов (собственных средств) достиг 30,201 млрд руб.

ОЦЕНКА УРОВНЕЙ

Оценить финансовое состояние предприятий отрасли можно по уровню финансовой устойчивости и платежеспособности, которые характеризуются соответствующими

коэффициентами. Глубокий анализ финансового состояния делается по данным финансовой и статистической отчетности конкретных предприятий. Рассмотрим в целом по отрасли значения коэффициентов, характеризующих: а) финансовую устойчивость: коэффициент соотношения заемных и собственных средств, коэффициент автономии, коэффициент маневренности и коэффициент обеспеченности собственными средствами, б) платежеспособность: коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент ликвидности и коэффициент покрытия.

Уровень финансовой устойчивости

Одним из показателей финансовой устойчивости является **коэффициент соотношения заемных и собственных средств**, который показывает степень зависимости предприятия от заемных средств и должен быть меньше или равен 100%. Для промышленности медицинских изделий по результатам 2017 г. его значение – 45,13%.

Коэффициент автономии представляет долю активов предприятия, которые обеспечиваются собственными средствами. Нормативное значение этого показателя более или равно 50%, а по отрасли – 68,90%.

Коэффициент маневренности, указывающий, какая часть собственного капитала вложена в оборотные средства, т.е. в наиболее маневренную часть активов. Уровень этого коэффициента зависит от характера деятельности предприятия: в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких, т.к. в фондоемких значительная часть собственных средств является источником покрытия основных производственных фондов. С финансовой точки зрения чем выше этот коэффициент, тем лучше финансовое состояние. По результатам деятельности предприятий промышленности медицинских изделий за 2017 г. его значение составило 61,72%.

Последний среди рассматриваемых нами показателей финансовой устойчивости – **коэффициент обеспеченности собственными средствами**. Он характеризует наличие

собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости, и определяется как соотношение собственных оборотных средств к оборотным активам предприятий. Нормативное значение этого показателя установлено более 10%, а по отрасли – 57,76%.

Уровень платежеспособности

Платежеспособность – это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции. Одним из самых важных и жестких показателей уровня платежеспособности является **коэффициент абсолютной ликвидности**, который характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет денежных средств, средств на расчетных счетах и краткосрочных финансовых вложений. Таким образом, он показывает, какая часть краткосрочных заемных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно. Нормальным считается значение коэффициента более 20%. Понятно, что чем выше этот показатель, тем лучше. С другой стороны, высокое значение показателя может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала, слишком высокой доле неработающих активов в виде наличных денег и средств на счетах. Коэффициент вычисляется как отношение высоколиквидных оборотных активов к краткосрочным обязательствам. Для промышленности медицинских изделий по результатам 2017 г. его значение – 73,74%.

Коэффициент ликвидности характеризует способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Он отличается от коэффициента абсолютной ликвидности тем, что в состав используемых для его расчета оборотных средств включаются не только высоко-, но и среднеликвидные текущие активы (дебиторская задолженность с коротким сроком погашения). Чем выше этот показатель, тем выше и уровень платежеспособности предприятия. Нормальным

таблица 3 Структура отгрузки

Наименование показателей	2017 г.	Доля, %
Объем отгруженных (переданных) товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) – всего, млн руб.	42540,710	100,00
из них:		
Россия	41160,990	96,76
Другие страны СНГ – всего, из них:	655,703	1,54
Азербайджан	3,521	0,54
Армения	7,718	1,18
Беларусь	120,364	18,36
Казахстан	227,681	34,72
Киргизия	12,966	1,98
Молдова	4,528	0,69
Таджикистан	0,000	0,00
Туркмения	0,000	0,00
Узбекистан	238,755	36,41
Украина	40,170	6,13
Страны дальнего зарубежья, из них:	724,017	1,70
Прибалтийские республики	0,000	0,00
- Латвия	0,000	-
- Литва	0,000	-
- Эстония	0,000	-
Страны дальнего зарубежья	724,017	100,00
Россия и другие страны СНГ	41816,693	98,30
Другие страны ЕАЭС, из них:	368,729	0,87
Армения	7,718	2,09
Беларусь	120,364	32,64
Казахстан	227,681	61,75
Киргизия	12,966	3,52
Россия и другие страны ЕАЭС	41529,719	97,62

Источник: Росстат

считается значение коэффициента более 80%: это означает, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей деятельности должны покрывать текущие долги организации. По отрасли значение этого показателя за отчетный период находится на уровне 163,65%.

Коэффициент покрытия, или коэффициент текущей ликвидности, отражает способность компании погашать краткосрочные обязательства за счет текущих (оборотных) активов и дает общую оценку ликвидности активов. Нормальным считается значение коэффициента 200% и выше.

Если его значение ниже нормативного, то высок финансовый риск, связанный с неспособностью предприятия стабильно оплачивать текущие счета, а если значительно выше, то это может быть свидетельством нерациональной структуры капитала. При этом необходимо учитывать, что в зависимости от области деятельности, структуры и качества активов и пр. значение коэффициента может сильно меняться. По результатам деятельности предприятий промышленности медицинских изделий за 2017 г. его значение составило 271,23%, т.е. выше нормативного.

СТРУКТУРА ОТГРУЗКИ

За 2017 г. предприятиями промышленности медицинских изделий с кодом по ОКВЭД2 26.6 отгружено товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) на сумму 42,541 млрд руб., в т. ч. в Россию 96,76% от общего объема отгруженной продукции, или 41,161 млрд руб., в другие страны СНГ – 1,54%, или 655,703 млн руб., и страны дальнего зарубежья – 1,70%, или 724,017 млн руб.

Наибольшая доля отгруженной продукции среди стран СНГ приходится на Узбекистан – 36,41%, или 238,755 млн руб., удельный вес Казахстана – 34,72%, или 227,681 млн руб., а Беларуси – 18,36%, или 120,364 млн руб.

В страны ЕАЭС отгружено товаров, работ и услуг на сумму 368,729 млн руб., или 0,87% от общего объема отгрузки. Среди этих стран наибольшая доля приходится на Казахстан – 61,75%, Беларусь – 32,64% и Киргизию – 3,52%. А Россия и страны ЕАЭС в общем объеме отгрузки составляют 97,62%, или 41,530 млрд руб.

ПОДВЕДЕМ ИТОГИ

Таким образом, за 2017 г. по сравнению с предыдущим годом предприятия отрасли увеличили прибыль от продаж в 1,16 раза и прибыль до налогообложения – в 1,22 раза, а рентабельность продаж снизилась – на 1,86 пункта.

При этом все рассматриваемые коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий отрасли, находились в пределах нормативных значений.



ИСТОЧНИКИ

1. Романова С.А. Финансовые результаты отрасли за 2016 год. Ремедиум, 2017, 6: 60–63.
2. Крейнина М.Н. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности акционерных обществ в промышленности, строительстве и торговле. М., 1994.