

Светлана РОМАНОВА, «Ремедиум»

10.21518 / 1561-5936-2018-5-88-91

Финансовые результаты отрасли «ПРОИЗВОДСТВО МЕДИЦИНСКИХ ИНСТРУМЕНТОВ И ОБОРУДОВАНИЯ»: 9 МЕСЯЦЕВ 2017 ГОДА

Анализ финансового состояния предприятий отрасли проведен по данным государственной статистической отчетности формы №П-3 «Сведения о финансовом состоянии организации» (месячная).

ЭФФЕКТИВНОСТЬ В ЦИФРАХ И ФАКТАХ

В результате хозяйственной деятельности за 9 месяцев 2017 г. предприятиями промышленности медицинских изделий с кодом по ОКВЭД2 32.5 «Производство медицинских инструментов и оборудования» была получена **выручка от реализации** продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и др. обязательных платежей) в размере 4,923 млрд руб., что в 1,03 раза выше уровня предыдущего года (табл. 1–3). При этом **себестоимость** проданных товаров, продукции и услуг оказалась в 1,08 выше уровня прошлого года

и составила 3,250 млрд руб., а коммерческие и управленческие расходы повысились в 1,05 раза и оказались на уровне 1,647 млрд руб. Данная ситуация привела к снижению **прибыли от продаж** до 25,698 млн руб., т.е. в 8,37 раза, **прибыли до налогообложения** – до 79,443 млн руб., т.е. в 3,05 раза. При этом **рентабельность продаж**, определенная как отношение прибыли от продаж к выручке от реализации, соответственно, снизилась на 3,96 пункта и составила 0,52%. Удельный вес прибыльных предприятий в общем их количестве снизился на 33,33 пункта и оказался на уровне 46,67%.

ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ

Финансовое состояние – важная характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность. Рассмотрим совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятий отрасли.

ДЕБИТОРСКАЯ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Представляет интерес структура дебиторской и кредиторской задолженностей предприятий отрасли. Как показал анализ **структуры дебиторской задолженности**, основную долю в ней занимает задолженность покупателей и заказчиков

Ключевые слова:

медицинская промышленность, промышленность медицинских изделий, медицинская техника, медицинские изделия, медицинские инструменты, предприятия, анализ, финансовое состояние, финансовые результаты

за товары, работы и услуги – 36,80%, или 588,562 млн руб. Доли просроченной и краткосрочной дебиторской задолженностей от общей суммы дебиторской задолженности – 5,61% и 95,70% соответственно. В **структуре кредиторской задолженности** преобладают задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги и прочая кредиторская задолженность – 59,83% и 32,54% соответственно, или 1100,314 млн руб. и 598,462 млн руб. Удельный вес задолженности по платежам в бюджет составил 4,48%, или 82,353 млн руб. Доля краткосрочной кредиторской задолженности от общей суммы кредиторской задолженности оказалась на уровне 100,00%.

АКТИВЫ ПРЕДПРИЯТИЙ

Рассмотрим структуру активов предприятий отрасли. Наибольшую долю в **структуре внеоборотных активов** занимают основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности – 76,89%, или 1033,286 млн руб.

SUMMARY

Keywords: *medical industry, medical product industry, medical equipment, medical products, medical instruments, enterprises, analysis, financial status, financial performance*

Financial status of pharmaceutical companies is analysed using the state statistical reporting form No. P-3 Information on Company Financial Status (monthly).

Svetlana ROMANOVA, Remedium.
FINANCIAL PERFORMANCE OF THE MEDICAL INSTRUMENT AND EQUIPMENT MANUFACTURING INDUSTRY: 9 months of 2017

ТАБЛИЦА 1 Финансовые результаты

млн руб.			
Наименование показателей	9 месяцев		Темп роста, %
	2016 г.	2017 г.	
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и др. обязательных платежей)	4799,99	4922,530	102,55
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	3012,477	3249,609	107,87
Коммерческие и управленческие расходы	1572,452	1647,223	104,76
Прибыль от продаж	215,061	25,698	11,95
Выручка от продажи основных средств	4,942	8,250	166,94
Прибыль до налогообложения за период с начала года	242,107	79,443	32,81
Удельный вес прибыльных организаций в их общем количестве, % *	80,00	46,67	-33,33
Рентабельность продаж, % *	4,48	0,52	-3,96

* В последней графе приведено отклонение показателя в пунктах.

Источник: Росстат

ТАБЛИЦА 2 Активы предприятий отрасли

млн руб.						
Наименование показателей	9 месяцев		Темп роста, %	Доля, %		
	2016 г.	2017 г.		2016 г.	2017 г.	Прирост/ спад, пункты
Внеоборотные активы, в т. ч.:	1336,005	1343,785	100,58	100,00	100,00	0,00
нематериальные активы, результаты по НИОКР, нематериальные поисковые активы	94,558	115,118	121,74	7,08	8,57	1,49
- из них контракты, договора аренды, лицензии, деловая репутация (гудвилл) и маркетинговые активы	0,000	0,000	0,00	0,00	0,00	0,00
основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности	1095,434	1033,286	94,33	81,99	76,89	-5,10
- из них земельные участки и объекты природопользования	7,600	7,600	100,00	0,69	0,74	0,04
незавершенные капитальные вложения	26,937	47,066	174,73	2,02	3,50	1,49
прочие	119,076	148,315	124,55	8,91	11,04	2,12
Оборотные активы, в т. ч.:	3162,555	4248,281	134,33	100,000	100,000	0,00
запасы, из них:	1601,685	1889,642	117,98	50,65	44,48	-6,17
- производственные запасы	566,129	588,584	103,97	35,35	31,15	-4,20
- затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	270,336	287,901	106,50	16,88	15,24	-1,64
- готовая продукция	251,933	355,449	141,09	15,73	18,81	3,08
- товары для перепродажи	415,732	541,803	130,33	25,96	28,67	2,72
- прочие запасы	97,555	115,905	118,81	6,09	6,13	0,04
НДС по приобретенным ценностям	2,564	0,662	25,82	0,08	0,02	-0,07
краткосрочные финансовые вложения	70,019	0,319	0,46	2,21	0,01	-2,21
денежные средства	526,268	699,343	132,89	16,64	16,46	-0,18
прочие	962,019	1658,315	172,38	30,42	39,03	8,62
Капитал и резервы (собственные средства)	-	3231,955	-	-	-	-

Источник: Росстат

По сравнению с предыдущим годом объем основных средств снизился в 1,06 раза, а их доля в общем объеме внеоборотных активов – на 5,10 пункта. Удельный вес незавершенных капитальных вложений повысился на 1,49 пункта до 3,50%. Существенно увеличился, в 1,22 раза, объем нематериальных активов, результатов по НИОКР, нематериальных поисковых активов, а их доля в структуре внеоборотных активов – на 1,49 пункта. Увеличение объема, в 1,25 раза, по сравнению с прошлым годом наблюдалось по прочим активам, доля которых составила 11,04%, а увеличение их доли – 2,12 пункта. В структуре оборотных активов значительную долю занимают запасы – 44,48%, или 1889,642 млн руб. По сравнению с предыдущим годом объем запасов увеличился в 1,18 раза, а их доля в общем объеме оборотных активов снизилась на 6,17 пункта. Необходимо отметить, что в структуре запасов наибольший удельный вес приходится на производственные запасы и товары для перепродажи – 31,15% и 28,67% соответственно. Объем денежных средств увеличился в 1,33 раза и составил 699,343 млн руб., а их доля в общем объеме оборотных активов снизилась до 16,46%, т.е. на 0,18 пункта. Удельный вес краткосрочных финансовых вложений при этом снизился на 2,21 пункта до 0,01%. При этом объем капитала и резервов (собственных средств) достиг 3,232 млрд руб.

ОЦЕНКА УРОВНЕЙ

Оценить финансовое состояние предприятий отрасли можно по уровню финансовой устойчивости и платежеспособности, которые характеризуются соответствующими коэффициентами. Глубокий анализ финансового состояния делается по данным финансовой и статистической отчетности конкретных предприятий. Рассмотрим в целом по отрасли значения коэффициентов, характеризующих: а) финансовую устойчивость: коэффициент соотношения заемных и собственных средств, коэффициент

автономии, коэффициент маневренности и коэффициент обеспеченности собственными средствами, б) платежеспособность: коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент ликвидности и коэффициент покрытия.

Уровень финансовой устойчивости

Одним из показателей финансовой устойчивости является **коэффициент соотношения заемных и собственных средств**, который показывает степень зависимости предприятий от заемных средств и должен быть меньше или равен 100%. Для промышленности медицинских инструментов по результатам 9 месяцев 2017 г. его значение – 73,02%, т.е. в пределах нормативного.

Коэффициент автономии представляет долю активов предприятия, которые обеспечиваются собственными средствами. Нормативное значение этого показателя более или равно 50%, а по отрасли – 57,80%.

Коэффициент маневренности, указывающий, какая часть собственного капитала вложена в оборотные средства, т.е. в наиболее маневренную часть активов. Уровень этого коэффициента зависит от характера деятельности предприятия: в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких, т.к. в фондоемких значительная часть собственных средств является источником покрытия основных производственных фондов. С финансовой точки зрения чем выше этот коэффициент, тем лучше финансовое состояние. По результатам деятельности предприятий промышленности медицинских изделий за 9 месяцев 2017 г. его значение составило 58,42%.

Последний среди рассматриваемых нами показателей финансовой устойчивости – **коэффициент обеспеченности собственными средствами**. Он характеризует наличие собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости, и определяется как соотношение собственных оборотных средств к оборотным активам предприятий. Нормативное значение этого

показателя установлено более 10%, а по отрасли – 44,45%.

Уровень платежеспособности

Платежеспособность – это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции.

Одним из самых важных и жестких показателей уровня платежеспособности является **коэффициент абсолютной ликвидности**, который характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет денежных средств, средств на расчетных счетах и краткосрочных финансовых вложений. Таким образом, он показывает, какая часть краткосрочных заемных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно. Нормальным считается значение коэффициента более 20%. Понятно, что чем выше этот показатель, тем лучше. С другой стороны, высокое значение показателя может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала, слишком высокой доле неработающих активов в виде наличных денег и средств на счетах. Коэффициент вычисляется как отношение высоколиквидных оборотных активов к краткосрочным обязательствам. Для промышленности медицинских инструментов по результатам 9 месяцев 2017 г. его значение – 35,59%.

Коэффициент ликвидности характеризует способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Он отличается от коэффициента абсолютной ликвидности тем, что в состав используемых для его расчета оборотных средств включаются не только высоко-, но и среднеликвидные текущие активы (дебиторская задолженность с коротким сроком погашения). Чем выше этот показатель, тем выше и уровень платежеспособности предприятия. Нормальным считается значение коэффициента более 80%: это означает, что денежные средства и предстоящие поступления

ТАБЛИЦА 3 Структура отгрузки

Наименование показателей	9 месяцев 2017 г.	Доля, %
Объем отгруженных (переданных) товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) – всего, млн руб.	5346,603	100,00
из них:		
Россия	5237,473	97,96
Другие страны СНГ – всего, из них:	40,179	0,75
Азербайджан	0,632	1,57
Армения	0,000	0,00
Беларусь	8,532	21,23
Казахстан	28,619	71,23
Киргизия	2,396	5,96
Молдова	0,000	0,00
Таджикистан	0,000	0,00
Туркмения	0,000	0,00
Узбекистан	0,000	0,00
Украина	0,000	0,00
Страны дальнего зарубежья, из них:	68,951	1,29
Прибалтийские республики	0,000	0,00
Латвия	0,000	-
Литва	0,000	-
Эстония	0,000	-
Страны дальнего зарубежья	68,951	100,00
Россия и другие страны СНГ	5277,652	98,71
Другие страны ЕАЭС, из них:	39,547	0,74
Армения	0,000	0,00
Беларусь	8,532	21,57
Казахстан	28,619	72,37
Киргизия	2,396	6,06
Россия и другие страны ЕАЭС	5277,020	98,70

Источник: Росстат

от текущей деятельности должны покрывать текущие долги организации. По отрасли значение этого показателя за отчетный период находится на уровне 113,44%.

Коэффициент покрытия, или коэффициент текущей ликвидности, отражает способность компании погашать краткосрочные обязательства за счет текущих (оборотных) активов и дает общую оценку ликвидности активов. Нормальным считается значение коэффициента 200% и выше. Если его значение ниже нормативного, то высок финансовый риск, связанный

с неспособностью предприятия стабильно оплачивать текущие счета, а если значительно выше, то это может быть свидетельством нерациональной структуры капитала. При этом необходимо учитывать, что в зависимости от области деятельности, структуры и качества активов и прочего значение коэффициента может сильно меняться. По результатам деятельности предприятий промышленности медицинских инструментов за 9 месяцев 2017 г. его значение составило 216,09%, т.е. в пределах нормативного.

СТРУКТУРА ОТГРУЗКИ

За 9 месяцев 2017 г. предприятиями промышленности медицинских инструментов с кодом по ОКВЭД2 32.5 отгружено товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) на сумму 5,347 млрд руб., в т. ч. в Россию 97,96% от общего объема отгруженной продукции, или 5,237 млрд руб., в другие страны СНГ – 0,75%, или 40,179 млн руб., и страны дальнего зарубежья – 1,29%, или 68,951 млн руб.

Наибольшая доля отгруженной продукции среди стран СНГ приходится на Казахстан – 71,23%, или 28,619 млн руб., удельный вес Беларуси – 21,23%, или 8,532 млн руб., а Киргизии – 5,96%, или 2,396 млн руб.

В страны ЕАЭС отгружено товаров, работ и услуг на сумму 39,547 млн руб., или 0,74% от общего объема отгрузки. Среди этих стран наибольшая доля приходится на Казахстан – 72,37%, а Россия и страны ЕАЭС в общем объеме отгрузки составляют 98,70%, или 5,277 млрд руб.

ПОДВЕДЕМ ИТОГИ

Таким образом, за 9 месяцев 2017 г. по сравнению с предыдущим годом предприятия отрасли снизили прибыль от продаж и до налогообложения в 8,37 и 3,05 раза соответственно, а рентабельность продаж, соответственно, снизилась – на 3,96 пункта. При этом все рассматриваемые коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий отрасли, находились в пределах нормативных значений.



ИСТОЧНИКИ

1. Романова С.А. Финансовые результаты отрасли за 9 месяцев 2016 года. Ремедиум, 2016, 12: 62-65.
2. Крейнина М.Н. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности акционерных обществ в промышленности, строительстве и торговле. М., 1994.