

Светлана РОМАНОВА, «Ремедиум»

10.21518 / 1561-5936-2018-4-63-66

# Финансовые результаты подотрасли «ПРОИЗВОДСТВО ОБЛУЧАЮЩЕГО И ЭЛЕКТРОТЕРАПЕВТИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ»: 9 МЕСЯЦЕВ 2017 ГОДА

Анализ финансового состояния предприятий отрасли проведен по данным государственной статистической отчетности формы №П-3 «Сведения о финансовом состоянии организации» (месячная).

## ЭФФЕКТИВНОСТЬ В ЦИФРАХ И ФАКТАХ

В результате хозяйственной деятельности за 9 месяцев 2017 г. предприятиями промышленности медицинских изделий с кодом по ОКВЭД2 26.6 «Производство облучающего и электротерапевтического оборудования, применяемого в медицине» была получена **выручка от реализации** продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и др. обязательных платежей) в размере 25,250 млрд руб., что в 1,29 раза выше уровня предыдущего года (табл. 1–3). При этом **себестоимость** проданных товаров, продукции, работ и услуг оказалась в 1,34 выше уровня прошлого года и составила 17,0 млрд руб., а коммер-

ческие и управленческие расходы повысились в 1,15 раза и оказались на уровне 5,165 млрд руб. Данная ситуация привела к увеличению **прибыли от продаж**, в 1,25 раза, по сравнению с предыдущим годом и снижению в 1,03 раза **прибыли до налогообложения**. При этом **рентабельность продаж**, определенная как отношение прибыли от продаж к выручке от реализации, соответственно снизилась, на 0,38 пункта, и составила 12,22%. Удельный вес прибыльных предприятий в общем их количестве снизился на 4,69 пункта и оказался на уровне 75,00%.

## ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ

Финансовое состояние – важная характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность. Рассмотрим совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятий отрасли.

## ДЕБИТОРСКАЯ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Представляет интерес структура дебиторской и кредиторской задолженностей предприятий отрасли. Как показал анализ **структуры дебиторской задолженности**, основную долю в ней занимает задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги – 54,20%,

### Ключевые слова:

медицинская промышленность, медицинская техника, медицинские изделия, облучающее и электротерапевтическое оборудование, предприятия, анализ, финансовое состояние, финансовые результаты

или 6482,102 млн руб. Необходимо отметить, что удельный вес задолженности по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги от объема задолженности покупателей и заказчиков оказался на уровне 6,90%. Доли просроченной и краткосрочной дебиторских задолженностей от общей суммы дебиторской задолженности – 0,76% и 97,79% соответственно.

В **структуре кредиторской задолженности** преобладают задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги и прочая кредиторская задолженность – 50,74% и 42,02% соответственно, или 4096,325 и 3392,848 млн руб. Удельный вес задолженности по платежам в бюджет составил 5,19%, или 419,103 млн руб. Доли просроченной и краткосрочной кредиторских задолженностей от общей суммы кредиторской задолженности – на уровне 1,58% и 99,60% соответственно.

## SUMMARY

**Keywords:** medical industry, medical product industry, medical equipment, medical products, irradiation and electrotherapeutic equipment, enterprises, analysis, financial status, financial results

Financial status of industry manufacturers is analysed using the data of State Statistical Reporting Form No. P-3 Information on Enterprise Financial Status (monthly).

Svetlana ROMANOVA, Remedium.  
FINANCIAL PERFORMANCE OF THE SUB-INDUSTRY «MANUFACTURING OF IRRADIATION AND ELECTROTHERAPEUTIC EQUIPMENT»: 9 MONTHS OF 2017

ТАБЛИЦА 1 Финансовые результаты

млн руб.			
Наименование показателей	9 месяцев		Темп роста, %
	2016 г.	2017 г.	
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и др. обязательных платежей)	19618,724	25250,372	128,71
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	12655,327	17000,323	134,33
Коммерческие и управленческие расходы	4491,522	5164,773	114,99
Прибыль от продаж	2471,875	3085,276	124,82
Выручка от продажи основных средств	139,779	91,873	65,73
Прибыль до налогообложения за период с начала года	1846,048	1792,464	97,10
Удельный вес прибыльных организаций в их общем количестве, % *	79,69	75,00	-4,69
Рентабельность продаж, % *	12,60	12,22	-0,38

\* В последней графе приведено отклонение показателя в пунктах.

Источник: Росстат

ТАБЛИЦА 2 Активы предприятий отрасли

млн руб.						
Наименование показателей	9 месяцев		Темп роста, %	Доля, %		
	2016 г.	2017 г.		2016 г.	2017 г.	Прирост/спад, пункты
<b>Внеоборотные активы, в т. ч.:</b>	<b>9062,764</b>	<b>11451,389</b>	<b>126,36</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>0,00</b>
нематериальные активы, результаты по НИОКР, нематериальные поисковые активы	635,073	837,880	131,93	7,01	7,32	0,31
из них контракты, договора аренды, лицензии, деловая репутация (гудвилл) и маркетинговые активы	0,256	1,207	471,48	0,04	0,14	0,10
основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности	4784,688	6620,287	138,36	52,80	57,81	5,02
из них земельные участки и объекты природопользования	103,547	198,640	191,84	2,16	3,00	0,84
незавершенные капитальные вложения	1023,545	934,316	91,28	11,29	8,16	-3,13
прочие	2619,458	3058,906	116,78	28,90	26,71	-2,19
<b>Оборотные активы, в т. ч.:</b>	<b>24596,665</b>	<b>31469,869</b>	<b>127,94</b>	<b>100,000</b>	<b>100,000</b>	<b>0,00</b>
запасы, из них:	8960,167	12882,137	143,77	36,43	40,93	4,51
производственные запасы	4919,154	6949,247	141,27	54,90	53,94	-0,96
затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	1712,714	2375,709	138,71	19,11	18,44	-0,67
готовая продукция	1457,113	2449,393	168,10	16,26	19,01	2,75
товары для перепродажи	735,501	1036,372	140,91	8,21	8,05	-0,16
прочие запасы	135,685	71,416	52,63	1,51	0,55	-0,96
НДС по приобретенным ценностям	233,814	233,270	99,77	0,95	0,74	-0,21
краткосрочные финансовые вложения	1082,619	1091,629	100,83	4,40	3,47	-0,93
денежные средства	2445,022	4520,939	184,90	9,94	14,37	4,43
прочие	11875,043	12741,894	107,30	48,28	40,49	-7,79
<b>Капитал и резервы (собственные средства)</b>	<b>-</b>	<b>28984,137</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

Источник: Росстат

## АКТИВЫ ПРЕДПРИЯТИЙ

Рассмотрим структуру активов предприятий отрасли. Наибольшую долю в **структуре внеоборотных активов** занимают основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности – 57,81%, или 6620,287 млн руб. По сравнению с предыдущим годом объем основных средств увеличился в 1,38 раза, а их доля в общем объеме внеоборотных активов – на 5,02 пункта. Удельный вес незавершенных капитальных вложений снизился на 3,13 пункта до 8,16%. Существенно увеличился, в 1,32 раза, объем нематериальных активов, результатов по НИОКР, нематериальных поисковых активов, а их доля в структуре внеоборотных активов – на 0,31 пункта. Увеличение объема, в 1,17 раза, по сравнению с прошлым годом наблюдалось по прочим активам, доля которых составила 26,71%, а снижение их доли – 2,19 пункта.

В **структуре оборотных активов** значительную долю занимают запасы – 40,93%, или 12882,137 млн руб. По сравнению с предыдущим годом объем запасов увеличился в 1,44 раза, а их доля в общем объеме оборотных активов – на 4,51 пункта. Необходимо отметить, что в структуре запасов наибольший удельный вес приходится на производственные запасы и готовую продукцию – 53,94% и 19,01% соответственно. Объем денежных средств увеличился в 1,85 раза и составил 4520,939 млн руб., а их доля в общем объеме оборотных активов увеличилась до 14,37%, т.е. на 4,43 пункта. Удельный вес краткосрочных финансовых вложений при этом снизился на 0,93 пункта до 3,47%. Увеличился в 1,07 раза объем прочих оборотных активов, а их доля снизилась на 7,79 пункта. При этом объем капитала и резервов (собственных средств) достиг 28,984 млрд руб.

## ОЦЕНКА УРОВНЕЙ

Оценить финансовое состояние предприятий отрасли можно по уровню финансовой устойчивости и платежеспособности, которые характеризуются соответствующими

коэффициентами. Глубокий анализ финансового состояния делается по данным финансовой и статистической отчетности конкретных предприятий. Рассмотрим в целом по отрасли значения коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость: коэффициент соотношения заемных и собственных средств, коэффициент автономии, коэффициент маневренности и коэффициент обеспеченности собственными средствами, – и платежеспособность: коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент ликвидности и коэффициент покрытия.

### *Уровень финансовой устойчивости*

Одним из показателей финансовой устойчивости является **коэффициент соотношения заемных и собственных средств**, который показывает степень зависимости предприятия от заемных средств и должен быть меньше или равен 100%. Для промышленности медицинских изделий по результатам 9 месяцев 2017 г. его значение 48,09%.

**Коэффициент автономии** представляет долю активов предприятия, которые обеспечиваются собственными средствами. Нормативное значение этого показателя более или равно 50%, а по отрасли – 67,53%.

**Коэффициент маневренности**, указывающий, какая часть собственного капитала вложена в оборотные средства, т.е. в наиболее маневренную часть активов. Уровень этого коэффициента зависит от характера деятельности предприятия: в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких, т.к. в фондоемких значительная часть собственных средств является источником покрытия основных производственных фондов. С финансовой точки зрения чем выше этот коэффициент, тем лучше финансовое состояние. По результатам деятельности предприятий промышленности медицинских изделий за 9 месяцев 2017 г. его значение составило 60,49%.

Последний среди рассматриваемых нами показателей финансовой устойчивости – **коэффициент обеспечен-**

**ности собственными средствами.** Он характеризует наличие собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости, и определяется как соотношение собственных оборотных средств к оборотным активам предприятий. Нормативное значение этого показателя установлено более 10%, а по отрасли – 55,71%.

### *Уровень платежеспособности*

Платежеспособность – это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции. Одним из самых важных и жестких показателей уровня платежеспособности является **коэффициент абсолютной ликвидности**, который характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет денежных средств, средств на расчетных счетах и краткосрочных финансовых вложений. Таким образом, он показывает, какая часть краткосрочных заемных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно. Нормальным считается значение коэффициента более 20%. Понятно, что чем выше этот показатель, тем лучше. С другой стороны, высокое значение показателя может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала, слишком высокой доле неработающих активов в виде наличных денег и средств на счетах. Коэффициент вычисляется как отношение высоколиквидных оборотных активов к краткосрочным обязательствам. Для промышленности медицинских изделий по результатам 9 месяцев 2017 г. его значение – 44,65%.

**Коэффициент ликвидности** характеризует способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Он отличается от коэффициента абсолютной ликвидности тем, что в состав используемых для его расчета оборотных средств включаются не только высоко-, но и среднеликвидные текущие активы (дебиторская задолженность с коротким

ТАБЛИЦА 3 Структура отгрузки

Наименование показателей	9 месяцев 2017 г.	Доля, %
<b>Объем отгруженных (переданных) товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) – всего, млн руб.</b>	<b>26731,964</b>	<b>100,00</b>
из них:		
Россия	25796,503	96,50
Другие страны СНГ – всего, из них:	500,974	1,87
Азербайджан	1,568	0,31
Армения	5,870	1,17
Беларусь	81,804	16,33
Казахстан	164,663	32,87
Киргизия	7,915	1,58
Молдова	1,966	0,39
Таджикистан	0,000	0,00
Туркмения	0,000	0,00
Узбекистан	212,628	42,44
Украина	24,560	4,90
Страны дальнего зарубежья, из них:	434,487	1,63
Прибалтийские республики	0,000	0,00
Латвия	0,000	-
Литва	0,000	-
Эстония	0,000	-
Другие страны дальнего зарубежья	434,487	100,00
Россия и другие страны СНГ	26297,477	98,37
Другие страны ЕАЭС, из них:	260,252	0,97
Армения	5,870	2,26
Беларусь	81,804	31,43
Казахстан	164,663	63,27
Киргизия	7,915	3,04
Россия и другие страны ЕАЭС	26056,755	97,47

Источник: Росстат

сроком погашения). Чем выше этот показатель, тем выше и уровень платежеспособности предприятия. Нормальным считается значение коэффициента более 80%, это означает, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей деятельности должны покрывать текущие долги организации. По отрасли значение этого показателя за отчетный период находится на уровне 137,70%.

**Коэффициент покрытия**, или коэффициент текущей ликвидности, отражает способность компании погашать краткосрочные обязательства за счет текущих (оборотных) активов и дает общую оценку ликвидности активов.

Нормальным считается значение коэффициента 200% и выше. Если его значение ниже нормативного, то высок финансовый риск, связанный с неспособностью предприятия стабильно оплачивать текущие счета, а если значительно выше, то это может быть свидетельством нерациональной структуры капитала. При этом необходимо учитывать, что в зависимости от области деятельности, структуры и качества активов и пр. значение коэффициента может сильно меняться. По результатам деятельности предприятий промышленности медицинских изделий за 9 месяцев 2017 г. его значение составило 250,37%, т.е. выше нормативного.

## СТРУКТУРА ОТГРУЗКИ

За 9 месяцев 2017 г. предприятиями промышленности медицинских изделий с кодом по ОКВЭД2 26.6 отгружено товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) на сумму 26,732 млрд руб., в т.ч. в Россию 96,50% от общего объема отгруженной продукции, или 25,797 млрд руб., в другие страны СНГ – 2,14%, или 267,114 млн руб., и страны дальнего зарубежья – 1,87%, или 500,974 млн руб.

Наибольшая доля отгруженной продукции среди **стран СНГ** приходится на Узбекистан – 42,44%, или 212,628 млн руб., удельный вес Казахстана – 32,87%, или 164,663 млн руб., а Беларуси – 16,33%, или 81,804 млн руб.

В **страны ЕАЭС** отгружено товаров, работ и услуг на сумму 260,252 млн руб., или 0,97% от общего объема отгрузки. Среди этих стран наибольшая доля приходится на Казахстан – 63,27%, Беларусь – 31,43% и Киргизию – 3,04%. А Россия и страны ЕАЭС в общем объеме отгрузки составляют 97,47%, или 26,057 млрд руб.

## ПОДВЕДЕМ ИТОГИ

Таким образом, за 9 месяцев 2017 г. по сравнению с предыдущим годом предприятия отрасли увеличили прибыль от продаж в 1,25 раза и снизили прибыль до налогообложения в 1,03 раза, а рентабельность продаж снизилась – на 0,38 пункта.

При этом все рассматриваемые коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий отрасли, находились в пределах нормативных значений.



### ИСТОЧНИКИ

1. Романова С.А. Финансовые результаты отрасли за 9 месяцев 2016 года. Ремедиум, 2017, 4: 84-87
2. Крейнина М.Н. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности акционерных обществ в промышленности, строительстве и торговле. М., 1994.