

Светлана РОМАНОВА, «Ремедиум»

10.21518/1561-5936-2018-1-2-87-90

Финансовые результаты отрасли «Производство медицинских инструментов и оборудования»:

I ПОЛУГОДИЕ 2017 ГОДА

Анализ финансового состояния предприятий отрасли проведен по данным государственной статистической отчетности формы №П-3 «Сведения о финансовом состоянии организации» (месячная).

ЭФФЕКТИВНОСТЬ В ЦИФРАХ И ФАКТАХ

В результате хозяйственной деятельности за I полугодие 2017 г. предприятиями промышленности медицинских изделий с кодом по ОКВЭД2 32.5 «Производство медицинских инструментов и оборудования» была получена **выручка от реализации** продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и других обязательных платежей) в размере 2,553 млрд руб., что в 1,06 раза выше уровня предыдущего года (табл. 1–3).

При этом **себестоимость** проданных товаров, продукции и услуг оказалась в 1,12 выше уровня прошлого года и составила 1,707 млрд руб., а коммерческие и управленческие расходы повысились в 1,05 раза и оказались на уровне 0,921 млрд руб. Данная ситуация привела к снижению **прибыли от продаж** до убытка в 74,843 млн руб., **прибыли до налогообложения** – до убытка в 58,644 млн руб.

При этом **рентабельность продаж**, определенная как отношение прибыли от продаж к выручке от реализации, соответственно, снизилась на 3,11 пункта и составила 2,93%. Удельный вес прибыльных предприятий в общем их количестве снизился на 21,43 пункта и оказался на уровне 42,86%.

ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ

Финансовое состояние – важная характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность. Рассмотрим совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятий отрасли.

ДЕБИТОРСКАЯ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Представляет интерес структура дебиторской и кредиторской задолженностей предприятий отрасли.

Ключевые слова:

медицинская промышленность, промышленность медицинских изделий, медицинская техника, медицинские изделия, медицинские инструменты, предприятия, анализ, финансовое состояние, финансовые результаты

Как показал анализ **структуры дебиторской задолженности**, основную долю в ней занимает задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги – 70,59%, или 530,967 млн руб. Необходимо отметить, что удельный вес задолженности по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги от объема задолженности покупателей и заказчиков оказался на уровне 0,14% Доли просроченной и краткосрочной дебиторских задолженностей от общей суммы дебиторской задолженности – 3,13 и 96,85% соответственно.

В **структуре кредиторской задолженности** преобладают задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги и прочая кредиторская задолженность – 56,52 и 37,39% соответственно, или 1 002,702 и 663,356 млн руб. Удельный вес задолженности по платежам в бюджет составил 2,78%, или 49,349 млн руб. Доля краткосрочной кредиторской задолженности от общей суммы кредиторской задолженности оказалась на уровне 82,03%.

SUMMARY

Keywords: medical industry, medical product industry, medical equipment, medical products, medical instruments, enterprises, analysis, financial status, financial performance

Financial status of the industry companies is analysed on the basis of state statistical reporting form No. P-3 Information on Company Financial Status (monthly).

Svetlana ROMANOVA, Remedium.
FINANCIAL PERFORMANCE OF THE MEDICAL INSTRUMENT AND EQUIPMENT MANUFACTURING INDUSTRY: I half-year of 2017

таблица 1 Финансовые результаты

млн руб.

Наименование показателей	I полугодие		Темп роста, %
	2016 г.	2017 г.	
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и других обязательных платежей)	2 405,471	2 553,156	106,14
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	1 524,005	1 707,200	112,02
Коммерческие и управленческие расходы	877,058	920,799	104,99
Прибыль от продаж	4,408	-74,843	-1 697,89
Выручка от продажи основных средств	3,023	- **	- **
Прибыль до налогообложения за период с начала года	23,62	-58,644	-248,28
Удельный вес прибыльных организаций в их общем количестве, % *	64,29	42,86	-21,43
Рентабельность продаж, % *	0,18	-2,93	-3,11

* В последней графе приведено отклонение показателя в пунктах. - ** Данные закрыты Росстатом.

Источник: Росстат

таблица 2 Активы предприятий отрасли

млн руб.

Наименование показателей	I полугодие		Темп роста, %	Доля, %		
	2016 г.	2017 г.		2016 г.	2017 г.	Прирост/спад, пункты
Внеоборотные активы, в т. ч.:	1 108,923	1 128,558	101,77	100,00	100,00	0,00
нематериальные активы, результаты по НИО-КР, нематериальные поисковые активы	23,113	40,370	174,66	2,08	3,58	1,49
из них контракты, договора аренды, лицензии, деловая репутация (гудвилл) и маркетинговые активы	0,000	0,000	-	0,00	0,00	0,00
основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности	970,534	931,702	96,00	87,52	82,56	-4,96
из них земельные участки и объекты природопользования	0,000	0,000	-	0,00	0,00	0,00
незавершенные капитальные вложения	18,575	34,157	183,89	1,68	3,03	1,35
прочие	96,701	122,329	126,50	8,72	10,84	2,12
Оборотные активы, в т. ч.:	2 255,364	2 748,542	121,87	100,000	100,000	0,00
запасы, из них:	1 240,571	1 504,997	121,31	55,01	54,76	-0,25
• производственные запасы	443,302	436,005	98,35	35,73	28,97	-6,76
• затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	195,445	219,610	112,36	15,75	14,59	-1,16
• готовая продукция	77,686	175,644	226,09	6,26	11,67	5,41
• товары для перепродажи	426,191	556,876	130,66	34,35	37,00	2,65
• прочие запасы	97,947	116,862	119,31	7,90	7,76	-0,13
НДС по приобретенным ценностям	2,131	0,691	32,43	0,09	0,03	-0,07
краткосрочные финансовые вложения	30,019	90,019	299,87	1,33	3,28	1,94
денежные средства	224,655	416,962	185,60	9,96	15,17	5,21
прочие	757,988	735,873	97,08	33,61	26,77	-6,84
Капитал и резервы (собственные средства)	-	1 671,817	-	-	-	-

Источник: Росстат

таблица 3 Структура отгрузки

Наименование показателей	I полугодие 2017 г.	Доля, %
Объем отгруженных (переданных) товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) – всего, млн руб.	2 717,618	100,00
из них:		
Россия	2 677,245	98,51
Другие страны СНГ – всего, из них:	20,358	0,75
Азербайджан	0,632	3,10
Армения	0,000	0,00
Беларусь	5,778	28,38
Казахстан	13,652	67,06
Киргизия	0,296	1,45
Молдова	0,000	0,00
Таджикистан	0,000	0,00
Туркмения	0,000	0,00
Узбекистан	0,000	0,00
Украина	0,000	0,00
Страны дальнего зарубежья, из них:	20,015	0,74
Прибалтийские республики	0,000	0,00
Латвия	0,000	-
Литва	0,000	-
Эстония	0,000	-
Другие страны дальнего зарубежья	20,015	100,00
Россия и другие страны СНГ	2 697,603	99,26
Другие страны ЕАЭС, из них:	19,726	0,73
Армения	0,000	0,00
Беларусь	5,778	29,29
Казахстан	13,652	69,21
Киргизия	0,296	1,50
Россия и другие страны ЕАЭС	2 696,971	99,24

Источник: Росстат

АКТИВЫ ПРЕДПРИЯТИЙ

Рассмотрим структуру активов предприятий отрасли. Наибольшую долю в **структуре внеоборотных активов** занимают основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности – 82,56%, или 931,702 млн руб. По сравнению с предыдущим годом объем основных средств снизился в 1,04 раза, а их доля в общем объеме внеоборотных активов – на 4,96 пункта. Удельный вес незавершенных капитальных вложений повысился на 1,35 пункта до 3,03%. Существенно увеличился, в 1,75 раза, объем нематериальных активов, результатов по НИОКР, нематериальных поисковых активов, а их доля в структу-

ре внеоборотных активов – на 1,49 пункта. Увеличение объема, в 1,22 раза, по сравнению с прошлым годом наблюдалось по прочим активам, доля которых составила 10,84%, а увеличение их доли – 2,12 пункта. В **структуре оборотных активов** значительную долю занимают запасы – 54,76%, или 1504,997 млн руб. По сравнению с предыдущим годом объем запасов увеличился в 1,21 раза, а их доля в общем объеме оборотных активов снизилась на 0,25 пункта. Необходимо отметить, что в структуре запасов наибольший удельный вес приходится на товары для перепродажи и производственные запасы – 37,00 и 28,97% соответственно. Объем денежных средств увеличился

в 1,86 раза и составил 416,962 млн руб., а их доля в общем объеме оборотных активов увеличилась до 15,17%, т.е. на 5,21 пункта. Удельный вес краткосрочных финансовых вложений при этом увеличился на 1,94 пункта до 3,28%. При этом объем капитала и резервов (собственных средств) достиг 1,672 млрд руб.

ОЦЕНКА УРОВНЕЙ

Оценить финансовое состояние предприятий отрасли можно по уровню финансовой устойчивости и платежеспособности, которые характеризуются соответствующими коэффициентами. Глубокий анализ финансового состояния делается по данным финансовой и статистической отчетности конкретных предприятий. Рассмотрим в целом по отрасли значения коэффициентов, характеризующих: а) финансовую устойчивость: коэффициент соотношения заемных и собственных средств, коэффициент автономии, коэффициент маневренности и коэффициент обеспеченности собственными средствами, б) платежеспособности: коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент ликвидности и коэффициент покрытия.

Уровень финансовой устойчивости

Одним из показателей финансовой устойчивости является **коэффициент соотношения заемных и собственных средств**, который показывает степень зависимости предприятий от заемных средств и должен быть меньше или равен 100%. Для промышленности медицинских инструментов по результатам I полугодия 2017 г. его значение 131,91%, т.е. значительно выше нормативного. **Коэффициент автономии** представляет долю активов предприятия, которые обеспечиваются собственными средствами. Нормативное значение этого показателя более или равно 50%, а по отрасли – 43,12%, т.е. ниже нормативного. **Коэффициент маневренности**, указывающий, какая часть собственного капитала вложена в оборотные средства, т.е. в наиболее маневрен-

ную часть активов. Уровень этого коэффициента зависит от характера деятельности предприятия: в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких, т. к. в фондоемких значительная часть собственных средств является источником покрытия основных производственных фондов. С финансовой точки зрения чем выше этот коэффициент, тем лучше финансовое состояние. По результатам деятельности предприятий промышленности медицинских изделий за I полугодие 2017 г. его значение составило 32,50%.

Последний среди рассматриваемых нами показателей финансовой устойчивости – **коэффициент обеспеченности собственными средствами**. Он характеризует наличие собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости, и определяется как соотношение собственных оборотных средств к оборотным активам предприятий. Нормативное значение этого показателя установлено более 10%, а по отрасли – 19,77%.

Уровень платежеспособности

Платежеспособность – это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции. Одним из самых важных и жестких показателей уровня платежеспособности является **коэффициент абсолютной ликвидности**, который характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет денежных средств, средств на расчетных счетах и краткосрочных финансовых вложений. Таким образом, он показывает, какая часть краткосрочных заемных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно. Нормальным считается значение коэффициента более 20%. Понятно, что чем выше этот показатель, тем лучше. С другой стороны, высокое значение показателя может

свидетельствовать о нерациональной структуре капитала, слишком высокой доле неработающих активов в виде наличных денег и средств на счетах. Коэффициент вычисляется как отношение высоколиквидных оборотных активов к краткосрочным обязательствам. Для промышленности медицинских инструментов по результатам I полугодия 2017 г. его значение 33,41%.

Коэффициент ликвидности характеризует способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Он отличается от коэффициента абсолютной ликвидности тем, что в состав используемых для его расчета оборотных средств включаются не только высоко-, но и среднеликвидные текущие активы (дебиторская задолженность с коротким сроком погашения). Чем выше этот показатель, тем выше и уровень платежеспособности предприятия. Нормальным считается значение коэффициента более 80%, это означает, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей деятельности должны покрывать текущие долги организации. По отрасли значение этого показателя за отчетный период находится на уровне 81,41%.

Коэффициент покрытия, или коэффициент текущей ликвидности, отражает способность компании погашать краткосрочные обязательства за счет текущих (оборотных) активов и дает общую оценку ликвидности активов. Нормальным считается значение коэффициента 200% и выше. Если его значение ниже нормативного, то высок финансовый риск, связанный с неспособностью предприятия стабильно оплачивать текущие счета, а если значительно выше, то это может быть свидетельством нерациональной структуры капитала. При этом необходимо учитывать, что в зависимости от области деятельности, структуры и качества активов и прочего значение коэффициента может сильно меняться. По результатам деятельности предприятий промышленности медицинских инструментов за I полугодие 2017 г. его значение составило 181,11%, т. е. ниже нормативного.

СТРУКТУРА ОТГРУЗКИ

За I полугодие 2017 г. предприятия промышленности медицинских инструментов с кодом по ОКВЭД2 32.5 отгружено товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) на сумму 2,718 млрд руб., в т. ч. в Россию 98,51% от общего объема отгруженной продукции, или 2,677 млрд руб., в другие страны СНГ – 0,75%, или 20,358 млн руб., и страны дальнего зарубежья – 0,74%, или 20,015 млн руб.

Наибольшая доля отгруженной продукции среди **стран СНГ** приходится на Казахстан – 67,06%, или 13,652 млн руб., удельный вес Беларуси – 28,38%, или 5,778 млн руб., а Азербайджана – 3,10%, или 0,632 млн руб.

В **страны ЕАЭС** отгружено товаров, работ и услуг на сумму 19,726 млн руб., или 0,73% от общего объема отгрузки. Среди этих стран наибольшая доля приходится на Казахстан – 69,21%, а Россия и страны ЕАЭС в общем объеме отгрузки составляют 99,24%, или 2,697 млрд руб.

ПОДВЕДЕМ ИТОГИ

Таким образом, за I полугодие 2017 г. по сравнению с предыдущим годом предприятия отрасли снизили прибыль от продаж и до налогообложения до убытка, а рентабельность продаж, соответственно, снизилась – на 3,11 пункта.

При этом все рассматриваемые коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий отрасли, находились в пределах нормативных значений, кроме коэффициентов соотношения заемных и собственных средств, автономии и покрытия.



ИСТОЧНИКИ

1. Романова С.А. Финансовые результаты отрасли за I полугодие 2016 года. Ремедиум, 2016, 12: 62-65.
2. Крейнина М.Н. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности акционерных обществ в промышленности, строительстве и торговле. М., 1994.