

doi: 10.21518/1561-5936-2019-12-56-62

Краткое сообщение/Brief report

Инвестиционная активность и финансовые результаты предприятий медпромышленности: промежуточные итоги 2019 года

Светлана Романова, «Ремедиум»

Анализ инвестиционной активности и финансовых результатов предприятий по производству облучающего и электротерапевтического оборудования проведен по данным государственной статистической отчетности формы № П-2 «Сведения об инвестициях в нефинансовые активы» и № П-3 «Сведения о финансовом состоянии организации». Инвестиции в основной капитал предприятий различных отраслей экономики по виду деятельности с кодом ОКВЭД2 26.6: «Производство облучающего и электротерапевтического оборудования, применяемого в медицине» за 1 полугодие 2019 г. по России составили 525,243 млн руб., что в 2,63 раза выше уровня предыдущего года. При этом доля предприятий медицинской промышленности с кодом по ОКВЭД2 26.6 в общем объеме инвестиций оказалась на уровне 126,22%, что свидетельствует о том, что в данном отчетном периоде отмечалась тенденция перераспределения инвестиций предприятий отрасли в пользу увеличения вложений в другие (неосновные) виды деятельности. Финансовое состояние – важнейшая характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность. В результате хозяйственной деятельности за 1 полугодие 2019 г. предприятиями промышленности медицинских изделий с кодом по ОКВЭД2 26.6: «Производство облучающего и электротерапевтического оборудования, применяемого в медицине» была получена выручка от реализации продукции, работ, услуг в размере 12,203 млрд руб., что в 1,14 раза выше уровня предыдущего года. За 1 полугодие 2019 г. по сравнению с предыдущим годом предприятия отрасли увеличили прибыль от продаж в 1,26 раза и прибыль до налогообложения – в 1,23 раза, а рентабельность продаж, соответственно, повысилась – на 1,31 пункта.

Ключевые слова: медицинская промышленность, медицинские изделия, облучающее и электротерапевтическое оборудование, предприятия, анализ, инвестиции, основной капитал, финансовые результаты, платежеспособность, финансовая устойчивость

Для цитирования: Романова С. Инвестиционная активность и финансовые результаты предприятий медпромышленности: промежуточные итоги 2019 года. *Ремедиум*. 2019;(12):56-62. doi: 10.21518/1561-5936-2019-12-56-62

Конфликт интересов: автор заявляет об отсутствии конфликта интересов.

Investment activity and financial results of medical enterprises: intermediate results for 2019

Svetlana Romanova, «Remedium»

The analysis of investment activity and financial results of enterprises producing irradiation and electrotherapy equipment was carried out according to the data of state statistical reports of Form No. P-2 «Information on investments in non-financial assets» and Form No. P-3 «Information on financial condition of the organization».

Investments in fixed capital of enterprises of various economy sectors by type of activity with the OKVED2 code 26.6: «Manufacture of irradiation and electrotherapeutic equipment used in medicine» in the first half of 2019 in Russia amounted to 525.243 million rubles, which is 2.63 times higher than the previous year. At the same time the share of medical industry enterprises with the OKVED2 code 26.6 in the total volume of investments was at the level of 126.22%, which testifies to the fact that in the reporting period the trend for the redistribution of investments by enterprises of the industry in favor of the increase in investments in other (non-core) types of activities was observed.

The financial state is the most important characteristic of the economic activity of the industry's enterprises, which determines its economic attractiveness. As a result of the economic activity in the first half of 2019 the enterprises of the industry of medical products with the OKVED2 code 26.6: «Manufacture of irradiation and electrotherapeutic equipment used in medicine» received revenues from the sale of products, works and services in the amount of 12.203 billion rubles, which is 1.14 times higher than the previous year. In the first half of 2019, as compared to the previous year, the industry's enterprises increased their sales profit 1.26 times and profit before tax 1.23 times, while the sales profitability increased by 1.31 points accordingly.

Keywords: medical industry, medical products, irradiation and electrotherapy equipment, enterprises, analysis, investments, fixed capital, financial results, solvency, financial stability

For citation: Romanova S. Investment activity and financial results of medical enterprises: intermediate results for 2019. *Remedium*. 2019;(12):56–62. (In Russ.) doi: 10.21518/1561-5936-2019-12-56-62

Conflict of interest: the author declare no conflict of interest.

ИСТОЧНИКИ ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ

Инвестиции в основной капитал предприятий различных отраслей экономики по виду деятельности с кодом ОКВЭД2 26.6: «Производство облучающего и электротерапевтического оборудования, применяемого в медицине» за 1 полугодие 2019 г. по России составили 525,243 млн руб., что в 2,63 раза выше уровня предыдущего года. При этом доля предприятий медицинской промышленности с кодом по ОКВЭД2 26.6 в общем объеме инвестиций уменьшилась по сравнению с 2018 г. на 22,51 пункта и оказалась на уровне 126,22%. Необходимо отметить, что в результате инвестиционной деятельности предприятий отрасли, значение этого показателя оказалось выше 100%. Это свидетельствует о том, что в данном отчетном периоде отмечалась тенденция перераспределения инвестиций предприятий отрасли в пользу увеличения вложений в другие (неосновные) виды деятельности. Рассмотрим инвестиционную активность предприятий отрасли, инвестиции которых в основной капитал за отчетный период определились в размере 662,980 млн руб., в т.ч. собственные средства предприятий отрасли – 662,968 млн руб., т.е. практически 100% от общего объема инвестиций отрасли, и привлеченные средства – 0,012 млн руб. (табл. 1).

СТРУКТУРА ПРИВЛЕЧЕННЫХ СРЕДСТВ

Представляет интерес структура привлеченных средств инвестиций в основной капитал. Анализ структуры показал, что в качестве привлеченных средств использовались только инвестиции из-за рубежа. Необходимо отметить, что за отчетный период предприятиями отрасли вообще не привлекались в качестве

инвестиций в основной капитал кредиты банков, заемные средства других организаций, бюджетные средства, а также средства государственных внебюджетных фондов и средства организаций и населения, привлеченные для долевого строительства.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В НЕФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ

Анализ структуры использования инвестиций показал, что наибольшая их доля приходится на **объекты интеллектуальной собственности** – 53,66%, или 355,787 млн руб., что в 2,49 раза выше уровня аналогичного периода предыдущего года (все темпы роста рассчитаны по ценам соответствующих лет и представляют собой агрегатный индекс). При этом доля этих инвестиций возросла на 5,6 пункта.

Доля инвестиций на **приобретение прочих машин и оборудования** (входящих и не входящих в сметы строок), а также затраты на монтаж энергетического, подъемно-транспортного, насосно-компрессорного и другого оборудования на месте его постоянной эксплуатации, проверку и испытание качества монтажа (индивидуальное опробование отдельных видов машин и механизмов и комплексное опробование вхолостую всех видов оборудования) составила 26,61%, или 176,401 млн руб. При этом отмечалось увеличение в 2,40 раза по сравнению с предыдущим годом инвестиций на приобретение машин и оборудования. Необходимо отметить, что доля этих инвестиций в общем объеме инвестиций в основной капитал по отрасли повысилась на 1,9 пункта по сравнению с 2018 г. Объем инвестиций на **строительство зданий (кроме жилых)** определился на уровне 87,217 млн руб., или 13,16%. Этот объем увеличился по сравнению с предыдущим годом

в 2,49 раза, а доля в общем по отрасли объеме инвестиций в основной капитал – на 1,4 пункта.

Затраты на приобретение **транспортных средств**: железнодорожного подвижного состава, подвижного морского и внутреннего водного, автомобильного, воздушного, а также городского электрического транспорта – определились на уровне 11,424 млн руб., или 1,72%. Они снизились по сравнению с соответствующим периодом предшествующего года в 1,74 раза, а доля в общем по отрасли объеме инвестиций в основной капитал – на 5,0 пункта. Удельный вес затрат на **информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование** достиг 1,21%, что на 1,1 пункта ниже уровня прошлого года. К нему относятся информационное оборудование, комплектные машины и оборудование, предназначенные для преобразования и хранения информации, в состав которых могут входить устройства электронного управления, электронные и прочие компоненты, являющиеся частями этих машин и оборудования. К оборудованию для ИКТ также имеют отношение различного типа вычислительные машины, включая вычислительные сети, самостоятельные устройства ввода-вывода данных, а также оборудование систем связи – передающая и приемная аппаратура для радиосвязи, радиовещания и телевидения, аппаратура электросвязи.

ИНВЕСТИЦИИ В ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Рассмотрим структуру инвестиций в объекты, относящиеся к интеллектуальной собственности и продуктам интеллектуальной деятельности, которые за отчетный период составили 355,787 млн руб. Анализ

структуры использования этих инвестиций показал, что наибольшая их доля приходится на **научные исследования и разработки**, к которым относятся научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы, проведенные собственными силами предприятий или по договору заказчиками указанных работ – 262,248 млн руб., т.е. 73,71%.

Доля **затрат на создание и приобретение программного обеспечения и баз данных** составила 26,29%, или 93,539 млн руб. В данном отчетном периоде предприятия отрасли не осуществляли расходы на приобретение оригиналов произведений

развлекательного жанра, литературы и искусства, а также на разведку недр и оценку запасов полезных ископаемых.

ПОДВЕДЕМ ИТОГИ

Таким образом, за 1 полугодие 2019 г. предприятия промышленности медицинских изделий с кодом по ОКВЭД2 26.6: «Производство облучающего и электротерапевтического оборудования, применяемого в медицине» осуществили инвестиции в основной капитал в размере 662,980 млн руб., источником которых были в основном собственные средства предприятий отрасли. В составе привлеченных средств

основным источником оказались инвестиции из-за рубежа. Использовались инвестиции в основной капитал преимущественно на приобретение машин и оборудования – 26,61%. Инвестиции в объекты интеллектуальной собственности составили 355,787 млн руб. и использовались преимущественно на научные исследования и разработки – 73,71%.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ В ЦИФРАХ И ФАКТАХ

В результате хозяйственной деятельности за 1 полугодие 2019 г. предприятиями промышленности медицинских изделий с кодом по ОКВЭД2 26.6: «Производство облучающего

ТАБЛИЦА 1. Динамика использования инвестиций в нефинансовые активы
TABLE 1. Dynamics of use of investments in non-financial assets

Наименование показателей	1 полугодие		Темп роста, %	Доля, %	
	2018 г.	2019 г.		1 полугодие	
				2018 г.	2019 г.
1. Инвестиции в основной капитал – всего, млн руб., в том числе:	297,491	662,980	222,9	100,00	100,00
- жилые здания и помещения)*)*	8,2	1,08	0,04
- здания (кроме жилых)	35,072	87,217	248,7	11,79	13,16
- сооружения)*)*	0,4	0,18	0,00
- расходы на улучшение земель	0,000	0,000	-	0,00	0,00
- транспортные средства	19,880	11,424	57,5	6,68	1,72
- информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование	6,940	8,010	115,4	2,33	1,21
- прочие машины и оборудование, включая хозяйственный инвентарь, и другие объекты	73,587	176,401	239,7	24,74	26,61
- объекты интеллектуальной собственности, из них:	143,077	355,787	248,7	48,09	53,66
- научные исследования и разработки	0,000	262,248	-	0,00	73,71
- расходы на разведку недр и оценку запасов полезных ископаемых	0,000	0,000	-	0,00	0,00
- программное обеспечение, базы данных	0,000	93,539	-	0,00	26,29
- оригиналы произведений развлекательного жанра, литературы и искусства	0,000	0,000	-	0,00	0,00
- другие	0,000	0,000	-	0,00	0,00
- прочие инвестиции, из них:	15,175	23,876	157,3	5,10	3,60
- затраты на формирование рабочего, продуктивного и племенного стада	0,000	0,000	-	0,00	0,00
- затраты по насаждению и выращиванию многолетних культур	0,000	0,000	-	0,00	0,00
2. Инвестиции в основной капитал по виду деятельности с кодом ОКВЭД2 26.6	200,019	525,243	262,6	148,73	126,22
3. Инвестиции в произведенные нефинансовые активы, из них на приобретение:	0,000)*	-	-	-
- земли и объектов природопользования	0,000)*	-	-	100,00
- контрактов, договоров аренды, лицензии, деловой репутации организаций («гудвилла»), деловых связей (маркетинговых активов)	0,000	0,000	-	-	0,00

* Данные закрыты Росстатом.

Источник: Росстат

и электротерапевтического оборудования, применяемого в медицине» была получена **выручка от реализации** продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и др. обязательных платежей) в размере 12,203 млрд руб., что в 1,14 раза выше уровня предыдущего года (табл. 2–4). При этом **себестоимость** проданных товаров, продукции, работ и услуг оказалась в 1,15 выше уровня прошлого года и составила 7,266 млрд руб., а коммерческие и управленческие расходы повысились в 1,06 раза и оказались на уровне 3,301 млрд руб. Данная ситуация привела к увеличению **прибыли от продаж**, в 1,26 раза, по сравнению с предыдущим годом и в 1,23 раза **прибыли до налогообложения**. При этом **рентабельность продаж**, определенная как отношение прибыли от продаж к выручке от реализации, соответственно, увеличилась, на 1,31 пункта, и составила 13,41%. Удельный вес прибыльных предприятий в общем их количестве увеличился на 5,13 пункта и оказался на уровне 87,18%.

ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ

Финансовое состояние – важная характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность. Рассмотрим совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятий отрасли.

ДЕБИТОРСКАЯ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Представляет интерес структура дебиторской и кредиторской задолженностей предприятий отрасли. Как показал анализ **структуры дебиторской задолженности**, основную долю в ней занимает задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги – 55,69%, или 4650,051 млн руб. Доли просроченной и краткосрочной дебиторских задолженностей от общей суммы дебиторской задолженности – 0,35% и 93,98% соответственно. Необходимо отметить,

что за данный отчетный период не было задолженности, обеспеченной векселями, а также задолженности по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги.

В **структуре кредиторской задолженности** преобладает задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги – 55,09%, или 3450,235 млн руб. Удельный вес задолженности по платежам в бюджет и государственные внебюджетные фонды составил 3,46% и 2,28% соответственно, или 216,817 млн руб. и 142,469 млн руб. Доли просроченной и краткосрочной кредиторских задолженностей от общей суммы кредиторской задолженности – на уровне 0,04% и 97,84% соответственно.

АКТИВЫ ПРЕДПРИЯТИЙ

Рассмотрим структуру активов предприятий отрасли. Наибольшую долю в **структуре внеоборотных активов** занимают основные средства, материальные вложения в материальные ценности – 49,58%, или 3925,931 млн руб. По сравнению

с предыдущим годом объем основных средств увеличился в 1,12 раза, а их доля в общем объеме внеоборотных активов понизилась на 7,03 пункта. Удельный вес незавершенных капитальных вложений снизился на 1,89 пункта до 6,07%. Существенно увеличился, в 1,33 раза, объем нематериальных активов, результатов по НИОКР, нематериальных поисковых активов, а их доля в структуре внеоборотных активов – на 0,71 пункта.

В **структуре оборотных активов** значительную долю занимают запасы – 37,89%, или 8382,247 млн руб. По сравнению с предыдущим годом объем запасов увеличился в 1,20 раза, а их доля в общем объеме оборотных активов – на 1,78 пункта. Необходимо отметить, что в структуре запасов наибольший удельный вес приходится на производственные запасы и готовую продукцию – 66,08% и 12,29% соответственно. Объем денежных средств увеличился в 1,09 раза и составил 3250,215 млн руб., а их доля в общем объеме оборотных активов понизилась до 14,69%, т.е. на 0,70 пункта. Удельный вес краткосрочных финансовых вложений при этом увеличился на 1,11 пункта

ТАБЛИЦА 2. Финансовые результаты
TABLE 2. Financial results

Наименование показателей	1 полугодие		Темп роста, %
	2018 г.	2019 г.	
	млн руб.		
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и др. обязательных платежей)	10745,24	12203,161	113,57
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	6321,02	7265,706	114,95
Коммерческие и управленческие расходы	3124,293	3301,297	105,67
Прибыль от продаж	1299,927	1636,158	125,87
Выручка от продажи основных средств	100,712	281,593	279,60
Прибыль до налогообложения за период с начала года	1102,719	1357,260	123,08
Удельный вес прибыльных организаций в их общем количестве, %)*	82,05	87,18	5,13
Рентабельность продаж, %)*	12,10	13,41	1,31

* В последней графе приведено отклонение показателя в пунктах.

Источник: Росстат

ТАБЛИЦА 3. Активы предприятий отрасли
TABLE 3. Assets of the enterprises of the industry

млн руб.

Наименование показателей	1 полугодие		Темп роста, %	Доля, %		
	2018 г.	2019 г.		2018 г.	2019 г.	Прирост/спад, пункты
Внеоборотные активы, в т.ч.:	6210,987	7919,123	127,50	100,00	100,00	0,00
- нематериальные активы, результаты по НИОКР, нематериальные поисковые активы	1111,279	1473,216	132,57	17,89	18,60	0,71
- из них контракты, договоры аренды, лицензии, деловая репутация (гудвилл) и маркетинговые активы)*)*	177,24	0,14	0,19	0,05
- основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности	3515,951	3925,931	111,66	56,61	49,58	-7,03
- из них земельные участки и объекты природопользования	169,559	179,631	105,94	4,82	4,58	-0,25
- незавершенные капитальные вложения	494,218	480,762	97,28	7,96	6,07	-1,89
- прочие	1089,539	2039,214	187,16	17,54	25,75	8,21
Оборотные активы, в т.ч.:	19360,633	22120,969	114,26	100,000	100,000	0,00
- запасы, из них:	6991,926	8382,247	119,88	36,11	37,89	1,78
- производственные запасы	4183,893	5538,701	132,38	59,84	66,08	6,24
- затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	714,245	822,124	115,10	10,22	9,81	-0,41
- готовая продукция	1113,756	1029,997	92,48	15,93	12,29	-3,64
- товары для перепродажи	493,884	518,623	105,01	7,06	6,19	-0,88
- прочие запасы	486,148	472,802	97,25	6,95	5,64	-1,31
- НДС по приобретенным ценностям	213,880	246,058	115,04	1,10	1,11	0,01
- краткосрочные финансовые вложения	716,172	1062,991	148,43	3,70	4,81	1,11
- денежные средства	2979,463	3250,215	109,09	15,39	14,69	-0,70
- прочие	8459,192	9179,458	108,51	43,69	41,50	-2,20
Капитал и резервы (собственные средства)	29737,025	19166,637	64,45	-	-	-

* Данные закрыты Росстатом.

Источник: Росстат

до 4,81%. При этом объем капитала и резервов (собственных средств) достиг 19,167 млрд руб.

ОЦЕНКА УРОВНЕЙ

Оценить финансовое состояние предприятий отрасли можно по уровню финансовой устойчивости и платежеспособности, которые характеризуются соответствующими коэффициентами. Глубокий анализ финансового состояния делается по данным финансовой и статистической отчетности конкретных предприятий. Рассмотрим в целом по отрасли значения коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость: коэффициент

соотношения заемных и собственных средств, коэффициент автономии, коэффициент маневренности и коэффициент обеспеченности собственными средствами, – и платежеспособность: коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент ликвидности и коэффициент покрытия.

УРОВЕНЬ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ

Одним из показателей финансовой устойчивости является **коэффициент соотношения заемных и собственных средств**, который показывает степень зависимости предприятий от заемных средств

и должен быть меньше или равен 100%. Для промышленности медицинских изделий по результатам 1 полугодия 2019 г. его значение – 56,73%.

Коэффициент автономии представляет долю активов предприятия, которые обеспечиваются собственными средствами. Нормативное значение этого показателя более или равно 50%, а по отрасли – 63,80%. **Коэффициент маневренности**, указывающий, какая часть собственного капитала вложена в оборотные средства, т.е. в наиболее маневренную часть активов. Уровень этого коэффициента зависит от характера деятельности предприятия:

ТАБЛИЦА 4. Структура отгрузки
TABLE 4. Shipping structure

Наименование показателей	1 полугодие 2019 г.	Доля, %
Объем отгруженных (переданных) товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) – всего, млн руб.	12874,869	100,00
из них:		
Россия	12163,228	94,47
Страны СНГ - всего, из них:	162,922	1,27
- Азербайджан	1,947	1,20
- Армения	0,690	0,42
- Беларусь	42,788	26,26
- Казахстан	67,540	41,46
- Киргизия	1,823	1,12
- Молдова	6,557	4,02
- Таджикистан	0,066	0,04
- Туркменистан	0,000	0,00
- Украина	9,831	6,03
- Узбекистан	31,680	19,44
Другие страны	548,719	4,26
Россия и страны СНГ	12 326,150	95,74
Государства – члены ЕАЭС, из них:	112,841	0,88
- Армения	0,690	0,61
- Беларусь	42,788	37,92
- Казахстан	67,540	59,85
- Киргизия	1,823	1,62
Россия и государства-члены ЕАЭС	12276,069	95,35

Источник: Росстат

в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких, т.к. в фондоемких значительная часть собственных средств является источником покрытия основных производственных фондов. С финансовой точки зрения чем выше этот коэффициент, тем лучше финансовое состояние. По результатам деятельности предприятий промышленности медицинских изделий за 1 полугодие 2019 г. его значение составило 58,68%.

Последний среди рассматриваемых нами показателей финансовой устойчивости – **коэффициент обеспеченности собственными средствами**. Он характеризует

наличие собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости, и определяется как соотношение собственных оборотных средств к оборотным активам предприятий. Нормативное значение этого показателя установлено более 10%, а по отрасли – 50,85%.

УРОВЕНЬ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Платежеспособность – это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции. Одним

из самых важных и жестких показателей уровня платежеспособности является **коэффициент абсолютной ликвидности**, который характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет денежных средств, средств на расчетных счетах и краткосрочных финансовых вложений. Таким образом, он показывает, какая часть краткосрочных заемных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно. Нормальным считается значение коэффициента более 20%. Понятно, что чем выше этот показатель, тем лучше. С другой стороны, высокое значение показателя может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала, слишком высокой доле неработающих активов в виде наличных денег и средств на счетах. Коэффициент вычисляется как отношение высоколиквидных оборотных активов к краткосрочным обязательствам. Для промышленности медицинских изделий по результатам 1 полугодия 2019 г. его значение – 61,29%.

Коэффициент ликвидности характеризует способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Он отличается от коэффициента абсолютной ликвидности тем, что в состав используемых для его расчета оборотных средств включаются не только высоко-, но и среднеликвидные текущие активы (дебиторская задолженность с коротким сроком погашения). Чем выше этот показатель, тем выше и уровень платежеспособности предприятия. Нормальным считается значение коэффициента более 80%, это означает, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей деятельности должны покрывать текущие долги организации. По отрасли значение этого показателя за отчетный период находится на уровне 172,79%.

Коэффициент покрытия, или коэффициент текущей ликвидности, отражает способность компании погашать краткосрочные

обязательства за счет текущих (оборотных) активов и дает общую оценку ликвидности активов. Нормальным считается значение коэффициента 200% и выше. Если его значение ниже нормативного, то высок финансовый риск, связанный с неспособностью предприятия стабильно оплачивать текущие счета, а если значительно выше, то это может быть свидетельством нерациональной структуры капитала. При этом необходимо учитывать, что в зависимости от области деятельности, структуры и качества активов и прочего значение коэффициента может сильно меняться. По результатам деятельности предприятий промышленности медицинских изделий за 1 полугодие 2019 г. его значение составило 314,34%, т.е. выше нормативного.

СТРУКТУРА ОТГРУЗКИ

За 1 полугодие 2019 г. предприятиями промышленности медицинских изделий с кодом по ОКВЭД2 26.6 отгружено товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные

обязательные платежи) на сумму 12,875 млрд руб., в т.ч. в Россию 94,47% от общего объема отгруженной продукции, или 12,163 млрд руб., в страны СНГ – 1,27%, или 162,922 млн руб., и другие страны – 4,26%, или 548,719 млн руб.

Наибольшая доля отгруженной продукции среди **стран СНГ** приходится на Казахстан – 41,46%, или 67,540 млн руб., удельный вес Беларуси – 26,26%, или 42,788 млн руб., а Узбекистана – 19,44%, или 31,680 млн руб. В **государства – члены ЕАЭС** отгружено товаров, работ и услуг на сумму 112,841 млн руб., или 0,88% от общего объема отгрузки. Среди этих стран наибольшая доля приходится на Казахстан – 59,85%, Беларусь – 37,92% и Киргизию – 1,62%. А Россия и государства – члены ЕАЭС в общем объеме отгрузки составляют 95,35%, или 12,276 млрд руб.

ПОДВЕДЕМ ИТОГИ

Таким образом, за 1 полугодие 2019 г. по сравнению с предыдущим годом предприятия отрасли увеличили прибыль от продаж в 1,26 раза

и прибыль до налогообложения – в 1,23 раза, а рентабельность продаж, соответственно, повысилась – на 1,31 пункта.

При этом все рассматриваемые коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий отрасли, находились в пределах нормативных значений.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Романова С.А. Ежемесячный обзор: Производство, инвестиции, финансы. *Ремедиум*, 2018;(11):64-69
2. Романова С.А. Ежемесячный обзор: Производство, инвестиции, финансы. *Ремедиум*, 2018;(12):60-70
3. Захарова В.М., Романова С.А. Инвестиции в развитие медицинской промышленности. Лучше мало, чем ничего». *Ремедиум*, 2000;(10):20-27.
4. Крейнина М.Н. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности акционерных обществ в промышленности, строительстве и торговле. М., 1994.



кроме того...

Новые меры господдержки разработчиков инновационных ЛС и медизделий

Правительство РФ утвердило новые механизмы поддержки производителей ЛС и медицинских изделий, внедряющих передовые технологии. Меры, разработанные Минпромторгом, будут реализовываться с 2020 г. в рамках государственной программы «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности». Они предусматривают предоставление государством субсидий на реализацию инновационных проектов начиная со стадии НИОКР

и проведения клинических исследований и заканчивая внедрением разработок в производство. Получатели субсидий будут определяться в рамках конкурсных процедур. Основными индикаторами эффективности проектов станут показатели выручки от реализации продукции, а также сроки исполнения проектов. «Результатом новых мер станет для российских организаций – более прозрачный и широкий доступ к инструментам государственной поддержки, для государства – увеличение результативности выделяемых бюджетных средств за счет предложения со стороны организаций лучших условий ре-

ализации проектов», – считает глава Минпромторга Денис Мантуров.

Законопроект о принудительной продаже лицензий на запатентованные ЛС

В Государственную думу РФ поступил законопроект, разработанный Федеральной антимонопольной службой (ФАС). Документом предлагается наделить отечественных производителей правом выпускать жизненно важные лекарства, поставляемые в Россию из-за рубежа, без санкции правообладателей не только в интересах обороны и безопасности

страны, но и в случае угрозы жизни и здоровью граждан, в т.ч. во время эпидемий. Наиболее вероятные ситуации, в которых может быть применена новая норма – отказ иностранной фармкомпания-правообладателя поставлять свою продукцию в Россию либо установление ею монопольно-высоких цен на необходимый российским пациентам препарат. Законопроект ФАС ранее получил одобрение правительства РФ. В случае применения принудительного лицензирования компания-разработчик лекарственного средства будет получать установленные законом лицензионные выплаты.