

doi: 10.21518/1561-5936-2019-11-62-69

Краткое сообщение / Brief report

# Инвестиционная активность и финансовые результаты предприятий фармотрасли: промежуточные итоги 2019 года

Светлана Романова, «Ремедиум»

Анализ инвестиционной активности предприятий фармацевтической промышленности проведен по данным государственной статистической отчетности формы № П-2 «Сведения об инвестициях в нефинансовые активы».

Инвестиции в основной капитал предприятий различных отраслей экономики по виду деятельности с кодом ОКВЭД2 21: «Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях» за 1 полугодие 2019 г. по России составили 18,609 млрд руб., что в 1,84 раза выше уровня предыдущего года.

За 1 полугодие 2019 г. предприятия фармацевтической промышленности с кодом по ОКВЭД221 осуществили инвестиции в основной капитал в размере 18,595 млрд руб. Источником этих инвестиций были в основном собственные средства предприятий отрасли – 15,476 млрд руб., или 83,23% от общего объема. В составе привлеченных средств основным источником оказались кредиты банков – 1,922 млрд руб., или 61,62%, а также заемные средства других организаций – 0,505 млрд руб., или 16,19% от объема привлеченных средств.

Оценить финансовое состояние предприятий отрасли можно по уровню финансовой устойчивости и платежеспособности, которые характеризуются соответствующими коэффициентами. Рассмотрим в целом по отрасли значения коэффициентов, характеризующих: а) финансовую устойчивость: коэффициент соотношения заемных и собственных средств, коэффициент автономии, коэффициент маневренности и коэффициент обеспеченности собственными средствами, б) платежеспособность: коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент ликвидности и коэффициент покрытия.

Как показали результаты анализа финансового состояния предприятий фармацевтической промышленности, все рассматриваемые коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий отрасли, находились в пределах нормативных значений. Исключение составили коэффициенты абсолютной ликвидности и покрытия, которые оказались ниже нормативного уровня.

---

**Ключевые слова:** медицинская промышленность, фармацевтическая промышленность, лекарственные средства, предприятия, анализ, инвестиции, основной капитал, собственные средства, привлеченные средства, финансовые результаты, финансовое состояние

---

**Для цитирования:** Романова С. Инвестиционная активность и финансовые результаты предприятий фармотрасли: промежуточные итоги 2019 года. *Ремедиум*. 2019;(11):62–69. doi: 10.21518/1561-5936-2019-11-62-69

---

**Конфликт интересов:** автор заявляет об отсутствии конфликта интересов.

---

## Investment activity and financial results of pharmaceutical companies: intermediate results of 2019

Svetlana Romanova, Remedium

The analysis of investment activity of pharmaceutical industry enterprises was carried out according to the data of the state statistical reporting form No. P-2 «Information on Investments in Non-Financial Assets».

Investments in fixed capital of enterprises in various sectors of the economy by type of activity with the OKVED221 code: «Production of medicines and materials used for medical purposes» in the first half of 2019 in Russia amounted to 18.609 billion rubles, which is 1.84 times higher than the previous year.

In the first half of 2019, pharmaceutical companies with the OKVED221 code invested 18.595 billion rubles in fixed assets. The source of these investments was mainly own funds of the industry enterprises – 15.476 billion rubles, or 83.23% of the total amount. The main source of funds raised was bank loans – 1.922 billion rubles, or 61.62%, as well as borrowings from other organizations – 0.505 billion rubles, or 16.19% of the total amount of funds raised.

It is possible to assess the financial condition of the industry enterprises by the level of financial stability and solvency, which are characterized by appropriate coefficients. Let's consider in general for the industry the values of the coefficients that characterize: a) financial stability: the ratio of borrowed and own funds, the coefficient of autonomy, the coefficient of maneuverability and the coefficient of own funds availability, b) solvency: the coefficient of absolute liquidity, the liquidity ratio and the coverage ratio.

As the results of the analysis of the financial condition of pharmaceutical industry enterprises have shown, all the coefficients that characterize the level of financial stability and solvency of the industry enterprises were within the normative values. The only exception was the absolute liquidity and coverage coefficients, which turned out to be lower than the normative level.

---

**Keywords:** medical industry, pharmaceutical industry, medicines, enterprises, analysis, investments, fixed assets, own funds, raised funds, financial results, financial condition

---

**For citation:** Romanova S. Investment activity and financial results of pharmaceutical companies: intermediate results of 2019. *Remedium*. 2019;(11):62–69. (In Russ.) doi: 10.21518/1561–5936–2019–11–62–69

---

**Conflict of interest:** the authors declare no conflict of interest.

---

## ИНВЕСТИЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ

### Источники инвестиций в основной капитал

Инвестиции в основной капитал предприятий различных отраслей экономики по виду деятельности с кодом ОКВЭД2 21: «Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях» за 1 полугодие 2019 г. по России составили 18,609 млн руб., что в 1,84 раза выше уровня предыдущего года. При этом доля предприятий фармацевтической промышленности с кодом по ОКВЭД221 в общем объеме инвестиций понизилась по сравнению с 2018 г. на 5,69 пункта и оказалась на уровне 99,92%. Необходимо отметить, что в результате инвестиционной деятельности предприятий отрасли значение этого показателя оказалось ниже 100%. Это свидетельствует о том, что в данном отчетном периоде не отмечалась тенденция перераспределения инвестиций предприятий фармпромышленности в пользу увеличения вложений в другие (неосновные) виды деятельности. Рассмотрим инвестиционную активность предприятий отрасли, инвестиции которых в основной капитал

за отчетный период определились в размере 18,595 млрд руб., в т.ч. собственные средства предприятий отрасли – 15,476 млрд руб., или 83,23% от общего объема инвестиций отрасли, и привлеченные средства – 3,119 млрд руб., или 16,77% от общего объема инвестиций (табл. 1, 2).

### Структура привлеченных средств

Представляет интерес структура привлеченных средств инвестиций в основной капитал. Анализ структуры показал, что наибольший удельный вес занимают кредиты банков – 61,62%, или 1921,947 млн руб. При этом доля заемных средств других организаций составила 16,19%, или 505,028 млн руб., а удельный вес бюджетных средств, а точнее средств федерального бюджета, оказался на уровне 8,49%, или 264,721 млн руб. Необходимо отметить, что за отчетный период предприятиями отрасли вообще не привлекались в качестве инвестиций в основной капитал кредиты иностранных банков, средства бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов, а также средства государственных внебюджетных

фондов и организаций и населения, привлеченные для долевого строительства.

### Использование инвестиций в нефинансовые активы

Анализ структуры использования инвестиций показал, что наибольшая доля инвестиций приходится на **приобретение прочих машин и оборудования** (входящих и не входящих в сметыстроек), а также затраты на монтаж энергетического, подъемно-транспортного, насосно-компрессорного и другого оборудования на месте его постоянной эксплуатации, проверку и испытание качества монтажа (индивидуальное опробование отдельных видов машин и механизмов и комплексное опробование вхолостую всех видов оборудования) – 45,03%, или 8373,454 млн руб. При этом отмечалось увеличение в 1,57 раза по сравнению с предыдущим годом инвестиций на приобретение машин и оборудования (все темпы роста рассчитаны по ценам соответствующих лет и представляют собой агрегатный индекс). Необходимо отметить, что доля этих инвестиций в общем объеме инвестиций в основной капитал по отрасли

снизилась на 4,8 пункта по сравнению с 2018 г.

Объем инвестиций на **строительство зданий (кроме жилых)** определился на уровне 6524,721 млн руб., или 35,09%. Этот объем существенно увеличился по сравнению с предыдущим годом, в 2,46 раза, а доля в общем по отрасли объеме инвестиций в основной капитал – на 10,3 пункта.

Доля инвестиций в **объекты интеллектуальной собственности** составила 14,63%, или 2720,626 млн руб., что в 1,65 раза выше уровня аналогичного периода предыдущего года. При этом доля этих инвестиций понизилась на 0,8 пункта.

Удельный вес затрат на **информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование** достиг 1,15%, что на 1,77 пункта ниже уровня прошлого года. К нему относятся информационное оборудование, комплектные машины и оборудование, предназначенные для преобразования и хранения информации, в состав которых могут входить устройства электронного управления, электронные и прочие компоненты, являющиеся частями

этих машин и оборудования. К оборудованию для ИКТ также имеют отношение различного типа вычислительные машины, включая вычислительные сети, самостоятельные устройства ввода-вывода данных, а также оборудование систем связи – передающая и приемная аппаратура для радиосвязи, радиовещания и телевидения, аппаратура электросвязи.

Доля **сооружений**, к которым относятся инженерно-строительные объекты, возведенные с помощью строительно-монтажных работ: автострады, автомобильные, железные дороги, взлетно-посадочные полосы, мосты, эстакады, плотины, трубопроводы, линии связи, спортивные сооружения, сооружения для отдыха, памятники и т.п., – 2,41%, или 447,471 млн руб. При этом отмечалось существенное увеличение, в 1,30 раза, по сравнению с предыдущим годом инвестиций на возведение сооружений. Необходимо отметить, что доля этих инвестиций в общем объеме инвестиций в основной капитал по отрасли понизилась на 0,8 пункта по сравнению с 2018 г.

### Инвестиции в объекты интеллектуальной собственности

Рассмотрим структуру инвестиций в объекты, относящиеся к интеллектуальной собственности и продуктам интеллектуальной деятельности, которые за отчетный период составили 2720,626 млн руб. Анализ структуры использования этих инвестиций показал, что наибольшая их доля приходится на **научные исследования и разработки**, к которым относятся научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы, проведенные собственными силами предприятий или по договору заказчиками указанных работ – 1767,132 млн руб., т.е. 64,95%.

Доля **затрат на создание и приобретение программного обеспечения и баз данных** составила 3,62%, или 98,592 млн руб. В данном отчетном периоде расходы предприятий отрасли на приобретение **оригиналов произведений развлекательного жанра, литературы и искусства** составили 16,655 млн руб., или 0,61%. При этом объем инвестиций в **другие** объекты интеллектуальной

**ТАБЛИЦА 1.** Источники инвестиций в основной капитал  
**TABLE 1.** Sources of investment in fixed assets

Наименование показателей	1 полугодие 2019 г.	Доля, %
<b>Инвестиции в основной капитал – всего, млн руб.</b>	<b>18595,162</b>	<b>100,0</b>
из них:		
<b>Собственные средства</b>	<b>15475,878</b>	<b>83,23</b>
<b>Привлеченные средства, в т.ч.:</b>	<b>3119,284</b>	<b>16,77</b>
– кредиты банков	1921,947	61,62
– из них кредиты иностранных банков	0,000	0,00
– заемные средства других организаций	505,028	16,19
– инвестиции из-за рубежа	212,291	6,81
– бюджетные средства, из них:	264,721	8,49
– из федерального бюджета	264,721	100,00
– из бюджетов субъектов РФ	0,000	0,00
– из местных бюджетов	0,000	0,00
– средства государственных внебюджетных фондов	0,000	0,00
– средства организаций и населения, привлеченные для долевого строительства	0,000	0,00
– из них средства населения	0,000	-
– прочие	)*	6,90

\* Данные закрыты Росстатом.

Источник: Росстат

**ТАБЛИЦА 2.** Динамика использования инвестиций в нефинансовые активы  
**TABLE 2.** Dynamics of investments in non-financial assets

Наименование показателей	1 полугодие		Темп роста, %	Доля, %	
	2018 г.	2019 г.		1 полугодие	
				2018 г.	2019 г.
<b>1. Инвестиции в основной капитал – всего, млн руб., в том числе:</b>	<b>10670,885</b>	<b>18595,162</b>	<b>174,3</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>
– жилые здания и помещения	)*	)*	346,3	0,02	0,04
– здания (кроме жилых)	2650,219	6524,721	246,2	24,84	35,09
– сооружения	344,429	447,471	129,9	3,23	2,41
– расходы на улучшение земель	0,000	)*	-	0,00	0,02
– транспортные средства	329,972	272,284	82,5	3,09	1,46
– информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование	311,320	213,668	68,6	2,92	1,15
– прочие машины и оборудование, включая хозяйственный инвентарь, и другие объекты	5319,308	8373,454	157,4	49,85	45,03
– объекты интеллектуальной собственности, из них:	1647,469	2720,626	165,1	15,44	14,63
– научные исследования и разработки	0,000	1767,132	-	0,00	64,95
– расходы на разведку недр и оценку запасов полезных ископаемых	0,000	0,000	-	0,00	0,00
– программное обеспечение, базы данных	0,000	98,592	-	0,00	3,62
– оригиналы произведений развлекательного жанра, литературы и искусства	0,000	16,655	-	0,00	0,61
– другие	0,000	838,247	-	0,00	30,81
– прочие инвестиции, из них:	66,042	32,119	48,6	0,62	0,17
– затраты на формирование рабочего, продуктивного и племенного стада	0,000	11,319	-	0,00	35,24
– затраты по насаждению и выращиванию многолетних культур	0,000	)*	-	0,00	35,24
<b>2. Инвестиции в основной капитал по виду деятельности с кодом ОКВЭД2 21</b>	<b>10103,881</b>	<b>18609,202</b>	<b>184,2</b>	<b>105,61</b>	<b>99,92</b>
<b>3. Инвестиции в произведенные нефинансовые активы, из них на приобретение:</b>	<b>0,000</b>	<b>45,008</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
– земли и объектов природопользования	0,000	41,914	-	-	93,13
– контрактов, договоров аренды, лицензии, деловой репутации организаций («гудвилла»), деловых связей (маркетинговых активов)	0,000	3,094	-	-	6,87

\* Данные закрыты Росстатом

Источник: Росстат

собственности составил 838,247 млн руб., или 30,81% от объема инвестиций в объекты интеллектуальной собственности.

### Подведем итоги

Таким образом, за 1 полугодие 2019 г. предприятия фармацевтической промышленности с кодом по ОКВЭД2 21: «Производство

лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях» осуществили инвестиции в основной капитал в размере 18595,162 млн руб., источником которых были в основном собственные средства предприятий отрасли – 83,23% от общего объема. В составе привлеченных средств основным источником оказались кредиты

банков – 61,62%. Использовались инвестиции в основной капитал преимущественно на приобретение машин и оборудования – 45,03%. Инвестиции в объекты интеллектуальной собственности составили 2720,626 млн руб. и использовались преимущественно на научные исследования и разработки – 64,95%.

## ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

### Эффективность в цифрах и фактах

В результате хозяйственной деятельности за 1 полугодие 2019 г. предприятиями фармацевтической промышленности с кодом по ОКВЭД2 21: «Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях» была получена **выручка от реализации** продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и др. обязательных платежей) в размере 235,022 млрд руб., что в 1,13 раза выше уровня предыдущего года (табл. 3–5). При этом **себестоимость** проданных товаров, продукции, работ и услуг оказалась в 1,08 выше уровня прошлого года и составила 131,998 млрд руб., а коммерческие и управленческие расходы повысились в 1,20 раза и оказались на уровне 57,385 млрд руб. Данная ситуация привела к увеличению **прибыли от продаж**, в 1,24 раза, по сравнению с предыдущим годом и в 1,27 раза **прибыли до налогообложения**. При этом **рентабельность продаж**, определенная как отношение прибыли от продаж к выручке от реализации, соответственно, повысилась – на 1,66 пункта и составила 19,42%. Удельный вес прибыльных предприятий в общем их количестве повысился на 4,00 пункта и оказался на уровне 81,33%.

### Дебиторская и кредиторская задолженности

Представляет интерес структура дебиторской и кредиторской задолженностей предприятий отрасли. Как показал анализ структуры дебиторской задолженности, основную долю в ней занимает задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги – 81,04%, или 182,263 млрд руб. Необходимо отметить, что удельный вес задолженности по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги от объема задолженности покупателей и заказчиков оказался на уровне 1,89%. Доли просроченной и краткосрочной дебиторских

задолженностей от общей суммы дебиторской задолженности – 4,66 и 96,06% соответственно.

В структуре кредиторской задолженности преобладает задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги – 78,94%, или 139,096 млрд руб. Удельный вес задолженности по платежам в бюджет составил 1,05%, или 1,842 млрд руб. Доли просроченной и краткосрочной кредиторских задолженностей от общей суммы кредиторской задолженности – на уровне 8,21 и 93,93% соответственно.

### Активы предприятий

Рассмотрим структуру активов предприятий отрасли. Наибольшую долю в **структуре внеоборотных активов** занимают основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности – 56,97%, или 150,190 млрд руб. По сравнению с предыдущим годом объем основных средств увеличился в 1,21 раза, а их доля в общем объеме внеоборотных активов – на 3,92 пункта. Удельный вес незавершенных капитальных вложений повысился на 4,56 пункта до 16,09%. Повысился в 1,30 раза объем нематериальных активов, результатов по НИОКР, нематериальных поисковых активов, а их доля в структуре внеоборотных активов – на 2,03 пункта.

В **структуре оборотных активов** значительную долю занимают запасы – 30,23%, или 125,747 млрд руб. По сравнению с предыдущим годом объем запасов увеличился в 1,07 раза, а их доля в общем объеме оборотных активов понизилась на 0,42 пункта. Необходимо отметить, что в структуре запасов наибольший удельный вес приходится на производственные запасы и готовую продукцию – 46,70 и 28,84% соответственно. Объем денежных средств практически не изменился и составил 21,221 млрд руб., а их доля в общем объеме оборотных активов снизилась до 5,10%, т.е. на 0,24 пункта. Удельный вес краткосрочных финансовых вложений при этом

повысился на 0,64 пункта до 4,37%. При этом объем капитала и резервов (собственных средств) увеличился в 1,10 раза и достиг 374,046 млрд руб.

### Оценка уровней

Оценить финансовое состояние предприятий отрасли можно по уровню финансовой устойчивости и платежеспособности, которые характеризуются соответствующими коэффициентами. Глубокий анализ финансового состояния делается по данным финансовой и статистической отчетности конкретных предприятий. Рассмотрим в целом по отрасли значения коэффициентов, характеризующих: а) финансовую устойчивость: коэффициент соотношения заемных и собственных средств, коэффициент автономии, коэффициент маневренности и коэффициент обеспеченности собственными средствами, б) платежеспособность: коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент ликвидности и коэффициент покрытия.

### Уровень финансовой устойчивости

Одним из показателей финансовой устойчивости является **коэффициент соотношения заемных и собственных средств**, который показывает степень зависимости предприятий от заемных средств и должен быть меньше или равен 100%. Для фармпромышленности по результатам 1 полугодия 2019 г. его значение – 81,70%.

**Коэффициент автономии** представляет долю активов предприятия, которые обеспечиваются собственными средствами. Нормативное значение этого показателя более или равно 50%, а по отрасли – 55,04%.

**Коэффициент маневренности**, указывающий, какая часть собственного капитала вложена в оборотные средства, т.е. в наиболее маневренную часть активов. Уровень этого коэффициента зависит от характера деятельности предприятия: в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких, т.к.

в фондоемких значительная часть собственных средств является источником покрытия основных производственных фондов. С финансовой точки зрения чем выше этот коэффициент, тем лучше финансовое состояние. По результатам деятельности предприятий фармпромышленности за 1 полугодие 2019 г. его значение составило 29,52%.

Последний среди рассматриваемых нами показателей финансовой устойчивости – **коэффициент обеспеченности собственными средствами**. Он характеризует наличие собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости, и определяется как соотношение собственных оборотных средств к оборотным активам предприятий. Нормативное значение этого показателя установлено более 10%, а по отрасли – 26,54%.

#### Уровень платежеспособности

Платежеспособность – это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции. Одним из самых важных и жестких показателей уровня платежеспособности является **коэффициент абсолютной ликвидности**, который характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет денежных средств, средств на расчетных счетах и краткосрочных финансовых вложений. Таким образом, он показывает, какая часть краткосрочных заемных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно. Нормальным считается значение коэффициента более 20%. Понятно, что чем выше этот показатель, тем лучше. С другой стороны, высокое значение показателя может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала, слишком высокой доле неработающих активов в виде наличных денег и средств на счетах. Коэффициент вычисляется

как отношение высоколиквидных оборотных активов к краткосрочным обязательствам. Для фармпромышленности по результатам 1 полугодия 2019 г. его значение – 18,93%, т.е. ниже нормативного.

**Коэффициент ликвидности** характеризует способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Он отличается от коэффициента абсолютной ликвидности тем, что в состав используемых для его расчета оборотных средств включаются не только высоко-, но и среднеликвидные текущие активы (дебиторская задолженность с коротким сроком погашения). Чем выше этот показатель, тем выше и уровень платежеспособности предприятия. Нормальным считается значение коэффициента более 80%, это означает, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей деятельности должны покрывать текущие долги организации. По отрасли значение

этого показателя за отчетный период находится на уровне 122,75%.

**Коэффициент покрытия**, или коэффициент текущей ликвидности, отражает способность компании погашать краткосрочные обязательства за счет текущих (оборотных) активов и дает общую оценку ликвидности активов. Нормальным считается значение коэффициента 200% и выше. Если его значение ниже нормативного, то высок финансовый риск, связанный с неспособностью предприятия стабильно оплачивать текущие счета, а если значительно выше, то это может быть свидетельством нерациональной структуры капитала. При этом необходимо учитывать, что в зависимости от области деятельности, структуры и качества активов и прочего значение коэффициента может сильно меняться. По результатам деятельности предприятий фармпромышленности за 1 полугодие 2019 г. его значение составило 199,92%, т.е. несколько ниже нормативного.

**ТАБЛИЦА 3.** Финансовые результаты  
**TABLE 3.** Financial results

Наименование показателей	Объем, млн руб.		Темп роста, %
	1 полугодие		
	2018 г.	2019 г.	
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и других обязательных платежей)	207163,732	235021,971	113,45
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	122407,794	131998,215	107,83
Коммерческие и управленческие расходы	47960,736	57385,314	119,65
Прибыль от продаж	36795,202	45638,442	124,03
Выручка от продажи основных средств	261,786	533,338	203,73
Прибыль до налогообложения за период с начала года	25438,857	32324,704	127,07
Удельный вес прибыльных организаций в их общем количестве, %*	77,33	81,33	4,00
Рентабельность продаж, %*	17,76	19,42	1,66

\* В последней графе приведено отклонение показателя в пунктах.

Источник: Росстат

**Структура отгрузки**

За 1 полугодие 2019 г. предприятиями фармпромышленности с кодом по ОКВЭД221 отгружено товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) на сумму 259,541 млрд руб., в т.ч. в Россию 96,38% от общего объема отгруженной продукции, или 250,137 млрд руб., в страны СНГ – 2,10%, или 5,458 млрд руб., и другие страны – 1,52%, или 3,946 млрд руб. Наибольшая доля отгруженной продукции среди **стран СНГ** приходится

на Казахстан – 35,83%, или 1,956 млрд руб., удельный вес Беларуси – 27,69%, или 1,511 млрд руб., а Узбекистана – 10,15%, или 553,733 млн руб.

**В государства – члены ЕАЭС** отгружено товаров, работ и услуг на сумму 4,027 млрд руб., или 1,55% от общего объема отгрузки. Среди этих стран наибольшая доля приходится на Казахстан – 48,56%, Беларусь – 37,53% и Киргизию – 10,95%. А Россия и государства – члены ЕАЭС в общем объеме отгрузки составляют 97,93%, или 245,277 млрд руб.

**Подведем итоги**

Таким образом, за 1 полугодие 2019 г. по сравнению с предыдущим годом предприятия отрасли увеличили прибыль от продаж в 1,24 раза и прибыль до налогообложения – в 1,27 раза, а рентабельность продаж, соответственно, повысилась – на 1,66 пункта.

При этом все рассматриваемые коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий отрасли, находились в пределах

**ТАБЛИЦА 4.** Активы предприятий отрасли  
**TABLE 4.** Assets of the industry enterprises

млн руб.						
Наименование показателей	1 полугодие		Темп роста, %	Доля, %		
	2018 г.	2019 г.		2018 г.	2019 г.	Прирост/ спад, пункты
<b>Внеоборотные активы, в т.ч.:</b>	<b>233200,317</b>	<b>263641,016</b>	<b>113,05</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>0,00</b>
– нематериальные активы, результаты по НИОКР, нематериальные поисковые активы	32287,100	41864,333	129,66	13,85	15,88	2,03
– из них контракты, договоры аренды, лицензии, деловая репутация (гудвилл) и маркетинговые активы	4483,989	7066,546	157,60	13,89	16,88	2,99
– основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности	123715,988	150190,301	121,40	53,05	56,97	3,92
– из них земельные участки и объекты природопользования	6039,135	6734,749	111,52	4,88	4,48	–0,40
– незавершенные капитальные вложения	26894,968	42423,935	157,74	11,53	16,09	4,56
– прочие	50302,261	29162,447	57,97	21,57	11,06	–10,51
<b>Оборотные активы, в т.ч.:</b>	<b>382222,814</b>	<b>416001,637</b>	<b>108,84</b>	<b>100,000</b>	<b>100,000</b>	<b>0,00</b>
– запасы, из них:	117156,168	125746,665	107,33	30,65	30,23	–0,42
– производственные запасы	54503,925	58724,287	107,74	46,52	46,70	0,18
– затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	11163,231	12938,679	115,90	9,53	10,29	0,76
– готовая продукция	33113,925	36264,154	109,51	28,26	28,84	0,57
– товары для перепродажи	12368,678	13599,534	109,95	10,56	10,82	0,26
– прочие запасы	6006,409	4220,011	70,26	5,13	3,36	–1,77
– НДС по приобретенным ценностям	2922,518	3531,120	120,82	0,76	0,85	0,08
– краткосрочные финансовые вложения	14260,716	18169,747	127,41	3,73	4,37	0,64
– денежные средства	20397,168	21220,933	104,04	5,34	5,10	–0,24
– прочие	227486,244	247333,172	108,72	59,52	59,45	–0,06
<b>Капитал и резервы (собственные средства)</b>	<b>340393,138</b>	<b>374046,449</b>	<b>109,89</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

Источник: Росстат

**ТАБЛИЦА 5.** Структура отгрузки  
**TABLE 5.** Shipment structure

Наименование показателей	1 полугодие 2019 г.	Доля, %
<b>Объем отгруженных (переданных) товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) – всего, млн руб.</b> из них:	<b>259540,984</b>	<b>100,00</b>
<b>Россия</b>	<b>250137,167</b>	<b>96,38</b>
<b>Страны СНГ – всего, из них:</b>	<b>5458,173</b>	<b>2,10</b>
– Азербайджан	283,787	5,20
– Армения	119,382	2,19
– Беларусь	1511,306	27,69
– Казахстан	1955,568	35,83
– Киргизия	440,924	8,08
– Молдова	158,173	2,90
– Таджикистан	44,823	0,82
– Туркменистан	104,307	1,91
– Украина	286,170	5,24
– Узбекистан	553,733	10,15
<b>Другие страны</b>	<b>3945,644</b>	<b>1,52</b>
<b>Россия и страны СНГ</b>	<b>255595,340</b>	<b>98,48</b>
<b>Государства – члены ЕАЭС, из них:</b>	<b>4027,180</b>	<b>1,55</b>
– Армения	119,382	2,96
– Беларусь	1511,306	37,53
– Казахстан	1955,568	48,56
– Киргизия	440,924	10,95
<b>Россия и государства – члены ЕАЭС</b>	<b>254164,347</b>	<b>97,93</b>

нормативных значений, кроме коэффициентов абсолютной ликвидности и покрытия, которые оказались ниже нормативного уровня.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Романова С.А. Ежемесячный обзор: Производство, инвестиции, финансы. *Ремедиум*. 2018;(11):64–69. doi: 10.21518/1561-5936-2018-11-64-69. Romanova S.A. Monthly review: production, investment, finance. *Remedium*. 2018;(11):64–69. (In Russ.) doi: 10.21518/1561-5936-2018-11-64-69.
2. Романова С.А. Ежемесячный обзор: Производство, инвестиции, финансы. *Ремедиум*. 2018;(12):60–70. doi: 10.21518/1561-5936-2018-12-60-70. Romanova S.A. Monthly review: production, investment, finance. *Remedium*. 2018;(12):60–70. (In Russ.) doi: 10.21518/1561-5936-2018-12-60-70.
3. Захарова В.М., Романова С.А. Инвестиции в развитие медицинской промышленности. Лучше мало, чем ничего. *Ремедиум*. 2000;(10):20–27. Захарова В.М., Романова С.А. Инвестиции в развитие медицинской промышленности. Лучше мало, чем ничего. *Ремедиум*. 2000;(10):20–27. (In Russ.)
4. Крейнина М.Н. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности акционерных обществ в промышленности, строительстве и торговле. М., 1994.



кроме того...

#### Суд подтвердил право «Нативы» на сунитиниб

Суд по интеллектуальным правам отклонил кассационную жалобу компаний «Фармасиа энд Апджон Кампэни ЛЛС» и «Сьюджен Инк ЛЛС», входящих в группу «Пфайзер», по иску к российской компании ООО «Натива».

Истцы добивались запрета на использование, изготовление и реализацию препарата Сунитиниб-натив, выпускаемого ООО «Натива». При этом суд удовлетворил встречный риск неисключительной лицензии на использование изобретения, охраняемого евразийским патентом, для производства лекарственных средств с МНН

сунитиниб. Как отмечается в пресс-релизе российского фармпроизводителя, в настоящее время решение суда первой инстанции, подтвердившего право ООО «Натива» на выпуск дженерика сунитиниба, поддержано апелляционной и кассационной инстанциями. Судебное решение предусматривает лицензионные выплаты раз-

работчику сунитиниба в размере 10% от исходной части цены на Сунитиниб-натив. Ранее «Натива» получила аналогичную лицензию на производство лекарственного препарата с МНН леналидомид. Спор в отношении данного ЛС закончился подписанием мирового соглашения с зарубежной компанией «Селджен Интернешнл Холдингз».