

Светлана РОМАНОВА, «Ремедиум»

DOI: <https://doi.org/10.21518/1561-5936-2019-03-64-69>

Ежемесячный обзор: производство, инвестиции, финансы

Анализ деятельности предприятий отрасли проведен по данным государственной статистической отчетности: форма П-1 срочная (месячная), форма № П-2 «Сведения об инвестициях в нефинансовые активы» (квартальная), форма № П-3 «Сведения о финансовом состоянии организации» (месячная).

МЕДИЦИНСКИЕ ИЗДЕЛИЯ: ИНВЕСТИЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ ПОДОТРАСЛИ «ПРОИЗВОДСТВО ОБЛУЧАЮЩЕГО И ЭЛЕКТРОТЕРАПЕВТИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ» ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2018 ГОДА

Источники инвестиций в основной капитал

Инвестиции в основной капитал предприятий различных отраслей экономики по виду деятельности с кодом ОКВЭД2 26.6: «Производство облучающего и электротерапевтического оборудования, применяемого в медицине» за 9 месяцев 2018 г. по России составили 301,905 млн руб., что в 1,10 раза ниже уровня предыдущего года. При этом доля предприятий медицинской промышленности с кодом по ОКВЭД2 26.6 в общем объеме инвестиций увеличилась по сравнению с 2017 г. на 11,72 пункта и оказалась на уровне 288,91%. Необходимо отметить, что в результате инвестиционной деятельности предприятий отрасли значение этого показателя оказалось выше 100%. Это свидетельствует о том, что в данном отчетном периоде отмечалась тенденция перераспределения инвестиций предприятий отрасли в пользу увеличения вложений в другие (неосновные) виды деятельности. Рассмотрим инвестиционную активность предприятий отрасли, инвестиции которых в основной

капитал за отчетный период определились в размере 872,224 млн руб., в т. ч. собственные средства предприятий отрасли – 788,407 млн руб., или 90,39% от общего объема инвестиций отрасли, и привлеченные средства – 83,817 млн руб., или 9,61% от общего объема инвестиций (табл. 1–2).

Структура привлеченных средств

Представляет интерес структура привлеченных средств инвестиций в основной капитал. Анализ структуры показал, что наибольший удельный вес в составе привлеченных средств занимают бюджетные

Ключевые слова:

медицинские инструменты, медицинская техника, медицинские изделия, оборудование для облучения и диагностики, приборы для облучения и диагностики, медицинская промышленность, фармацевтическая промышленность, лекарственные средства, предприятия, анализ, инвестиции, финансовое состояние, финансовые результаты

средства, а точнее средства федерального бюджета 49,68% от объема привлеченных средств

Доля заемных средств других организаций – 39,52%. При этом удельный вес кредитов банков оказался на уровне 8,58%, а инвестиции из-за рубежа – 0,05%. К инвестициям из-за рубежа относятся инвестиции, сделанные прямыми инвесторами (юридическими или физическими лицами), полностью владеющими организацией или контролирующими не менее 10% акций или уставного (складочного) капитала организации, что дает право на участие в управлении компанией. Прямые инвестиции из-за рубежа могут осуществляться в виде денежных средств либо в натуральной форме в виде предоставления машин и оборудования. Необходимо отметить, что за отчетный период предприятиями отрасли вообще не привлекались в качестве инвестиций в основной капитал

SUMMARY

Keywords: Medical devices, medical equipment, medical products, pharmaceutical industry, medical industry, enterprises, analysis, manufacture, investments, finance

Performance analysis of industry enterprises is conducted using the national statistics reports: Form No. P-1, term (monthly), Form No. P-2 Information on Investments in Non-Financial Assets (quarterly), Form No. P-3 Information on Company Financial Status (monthly).

Svetlana Romanova, Remedium.
**MONTHLY REVIEW: PRODUCTION,
INVESTMENT, FINANCE**

кредиты иностранных банков, средства бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов, а также средства государственных внебюджетных фондов и средства организаций и населения для долевого строительства.

Использование инвестиций в нефинансовые активы

Анализ структуры использования инвестиций показал, что наибольшая доля инвестиций приходится на **приобретение прочих машин и оборудования** (входящих и не входящих в сметы строек), а также затраты на монтаж энергетического, подъемно-транспортного, насосно-компрессорного и другого оборудования на месте его постоянной эксплуатации, проверку и испытание качества монтажа (индивидуальное опробование отдельных видов машин и механизмов и комплексное опробование вхолостую всех видов оборудования) – 48,14%, или 419,922 млн руб. При этом отмечалось снижение в 1,38 раза по сравнению с предыдущим годом инвестиций на приобретение машин и оборудования (все темпы роста рассчитаны по ценам соответствующих лет и представляют собой агрегатный индекс). Необходимо отметить, что доля этих инвестиций в общем объеме инвестиций в основной капитал по отрасли снизилась на 14,5 пункта по сравнению с 2017 г. Доля инвестиций в **объекты интеллектуальной собственности** составила 29,17%, или 254,407 млн руб., что в 1,49 раза выше уровня аналогичного периода предыдущего года. При этом доля этих инвестиций возросла на 10,7 пункта.

Объем инвестиций на **строительство зданий (кроме жилых)** определился на уровне 102,350 млн руб., или 11,73%. Этот объем снизился по сравнению с предыдущим годом, в 1,08 раза, а доля в общем по отрасли объеме инвестиций в основной капитал – на 0,2 пункта.

Инвестиции в объекты

интеллектуальной собственности

Рассмотрим структуру инвестиций в объекты, относящиеся

ТАБЛИЦА 1 Источники инвестиций в основной капитал		
Наименование показателей	9 месяцев 2018 г.	Доля, %
Инвестиции в основной капитал – всего, млн руб.	872,224	100,0
из них:		
Собственные средства	788,407	90,39
Привлеченные средства, в т. ч.:	83,817	9,61
- кредиты банков)*	8,58
- из них кредиты иностранных банков	0,000	0,00
- заемные средства других организаций)*	39,52
- инвестиции из-за рубежа)*	0,05
- бюджетные средства, из них:)*	49,68
- из федерального бюджета)*	100,00
- из бюджетов субъектов РФ	0,000	0,00
- из местных бюджетов	0,000	0,00
- средства государственных внебюджетных фондов	0,000	0,00
- средства организаций и населения, привлеченные для долевого строительства	0,000	0,00
- из них средства населения	0,000	-
- прочие, из них:	1,821	2,17

* Данные закрыты Росстатом.

Источник: Росстат

к интеллектуальной собственности и продуктам интеллектуальной деятельности, которые за отчетный период составили 254,407 млн руб. Анализ структуры использования этих инвестиций показал, что наибольшая их доля приходится на **научные исследования и разработки**, к которым относятся научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы, проведенные собственными силами предприятий или по договору заказчиками указанных работ – 240,744 млн руб., т. е. 94,63%.

Доля **затрат на создание и приобретение программного обеспечения и баз данных** составила 5,22%, или 13,284 млн руб., от объема затрат на объекты интеллектуальной собственности. При этом объем инвестиций в **другие** объекты интеллектуальной собственности составил 0,379 млн руб. В данном отчетном периоде предприятия отрасли не осуществляли расходы на приобретение оригиналов произведений развлекательного жанра, литературы и искусства, а также расходы

на разведку недр и оценку запасов полезных ископаемых.

Подведем итоги

Таким образом, за 9 месяцев 2018 г. предприятия промышленности медицинских изделий с кодом по ОКВЭД2 26.6: «Производство облучающего и электротерапевтического оборудования, применяемого в медицине» осуществили инвестиции в основной капитал в размере 872,224 млн руб., источником которых были в основном собственные средства предприятий отрасли – 90,39% от общего объема. В составе привлеченных средств основным источником оказались бюджетные средства – 49,68% от объема привлеченных средств. Использовались инвестиции в основной капитал преимущественно на приобретение машин и оборудования – 48,14%.

Инвестиции в объекты интеллектуальной собственности составили 254,407 млн руб. и использовались преимущественно на научные исследования и разработки – 94,63%.

ТАБЛИЦА 2 Динамика использования инвестиций в нефинансовые активы

Наименование показателей	9 месяцев		Темп роста, %	Доля, %	
	2017 г.	2018 г.		2017 г.	2018 г.
1. Инвестиции в основной капитал – всего, млн руб., в том числе:	923,971	872,224	94,4	100,00	100,00
- жилые здания и помещения)*)*	248,4	0,20	0,54
- здания (кроме жилых)	110,535	102,350	92,6	11,96	11,73
- сооружения	5,617	11,510	204,9	0,61	1,32
- расходы на улучшение земель	0,000	0,000	-	0,00	0,00
- транспортные средства	41,971	48,180	114,8	4,54	5,52
- информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование	7,666	13,943	181,9	0,83	1,60
- прочие машины и оборудование, включая хозяйственный инвентарь, и другие объекты	578,857	419,922	72,5	62,65	48,14
- объекты интеллектуальной собственности из них:	170,640	254,407	149,1	18,47	29,17
- научные исследования и разработки	-	240,744	-	-	94,63
- расходы на разведку недр и оценку запасов полезных ископаемых	-	0,000	-	-	0,00
- программное обеспечение, базы данных	-	13,284	-	-	5,22
- оригиналы произведений развлекательного жанра, литературы и искусства	-	0,000	-	-	0,00
- другие	170,640	0,379	0,2	100,00	0,15
- прочие инвестиции, из них:)*)*	253,4	0,74	1,98
- затраты на формирование рабочего, продуктивного и племенного стада	-	0,000	-	-	0,00
- затраты по насаждению и выращиванию многолетних культур	-	0,000	-	-	0,00
2. Инвестиции в основной капитал по виду деятельности с кодом ОКВЭД2 26.6	333,343	301,905	90,6	277,18	288,91
3. Инвестиции в произведенные нефинансовые активы, из них на приобретение:	-	10,461	-	-	-
- земли и объектов природопользования	-)*	-	-	50,80
- контрактов, договоров аренды, лицензии, деловой репутации организаций («гудвилла»), деловых связей (маркетинговых активов)	-	5,147	-	-	49,20

* Данные закрыты Росстатом.

Источник: Росстат

ФАРМПРОМЫШЛЕННОСТЬ: ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ПОДОТРАСЛИ «ПРОИЗВОДСТВО ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ И МАТЕРИАЛОВ, ПРИМЕНЯЕМЫХ В МЕДИЦИНСКИХ ЦЕЛЯХ» ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2018 ГОДА

Эффективность в цифрах и фактах
В результате хозяйственной деятельности за 9 месяцев 2018 г. предприятиями фармацевтической промышленности с кодом по ОКВЭД2 21: «Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях» была получена **выручка от реализации** продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов

и др. обязательных платежей) в размере 329,007 млрд руб., что в 1,09 раза выше уровня предыдущего года (табл. 3–5). При этом **себестоимость** проданных товаров, продукции, работ и услуг оказалась в 1,12 выше уровня прошлого года и составила 189,763 млрд руб., а коммерческие и управленческие расходы повысились в 1,15 раза и оказались на уровне 74,208 млрд рублей. Данная ситуация привела к снижению в 1,02 раза по сравнению с предыдущим годом **прибыли от продаж** и **прибыли до налогообложения**. При этом **рентабельность продаж**, определенная как отношение прибыли от продаж

к выручке от реализации, соответственно, снизилась, на 2,32 пункта, и составила 19,77%. Удельный вес прибыльных предприятий в общем их количестве понизился на 3,38 пункта и оказался на уровне 79,73%.

Дебиторская и кредиторская задолженности

Представляет интерес структура дебиторской и кредиторской задолженностей предприятий отрасли. Как показал анализ **структуры дебиторской задолженности**, основную долю в ней занимает задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги – 79,25%,

или 167,804 млрд руб. Необходимо отметить, что удельный вес задолженности по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги от объема задолженности покупателей и заказчиков оказался на уровне 0,89%. Доли просроченной и краткосрочной дебиторских задолженностей от общей суммы дебиторской задолженности – 5,02 и 96,58% соответственно.

В **структуре кредиторской задолженности** преобладают задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги и прочая кредиторская задолженность – 77,56 и 18,28% соответственно, или 131,867 и 31,073 млрд руб. Удельный вес задолженности по платежам в бюджет составил 3,26%, или 5,545 млрд руб. Доли просроченной и краткосрочной кредиторских задолженностей от общей суммы кредиторской задолженности – на уровне 9,40 и 87,83% соответственно.

Активы предприятий

Рассмотрим структуру активов предприятий отрасли. Наибольшую долю в **структуре внеоборотных активов** занимают основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности – 53,15%, или 154,581 млрд руб. По сравнению с предыдущим годом объем основных средств увеличился в 1,25 раза, а их доля в общем объеме внеоборотных активов – на 0,97 пункта. Удельный вес незавершенных капитальных вложений снизился на 3,32 пункта до 9,17%. Повысился в 1,47 раза объем нематериальных активов, результатов по НИОКР, нематериальных поисковых активов, а их доля в структуре внеоборотных активов – на 1,44 пункта. Увеличение объема в 1,16 раза по сравнению с прошлым годом наблюдалось по прочим внеоборотным активам, доля которых составила 28,73%, а повышение их доли – 0,91 пункта.

В **структуре оборотных активов** значительную долю занимают запасы – 31,31%, или 118,248 млрд руб. По сравнению с предыдущим годом объем запасов увеличился в 1,18 раза,

ТАБЛИЦА 3 Финансовые результаты

млн руб.			
Наименование показателей	9 месяцев		Темп роста, %
	2017 г.	2018 г.	
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и др. обязательных платежей)	301 319,574	329 006,994	109,19
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	170 051,950	189 763,465	111,59
Коммерческие и управленческие расходы	64 718,628	74 208,282	114,66
Прибыль от продаж	66 548,996	65 035,247	97,73
Выручка от продажи основных средств	360,670	422,898	117,25
Прибыль до налогообложения за период с начала года	40 755,636	39 863,676	97,81
Удельный вес прибыльных организаций в их общем количестве, %*	83,11	79,73	-3,38
Рентабельность продаж, %*	22,09	19,77	-2,32

* В последней графе приведено отклонение показателя в пунктах.

Источник: Росстат

а их доля в общем объеме оборотных активов – на 2,91 пункта. Необходимо отметить, что в структуре запасов наибольший удельный вес приходится на производственные запасы и готовую продукцию – 45,06 и 29,83% соответственно. Объем денежных средств снизился 1,09 раза и составил 18,831 млрд руб., а их доля в общем объеме оборотных активов – до 4,99%, т.е. на 0,84 пункта. Удельный вес краткосрочных финансовых вложений при этом снизился на 1,41 пункта до 4,44%. Повысился в 1,06 раза объем прочих оборотных активов, а их доля снизилась на 0,57 пункта. При этом объем капитала и резервов (собственных средств) достиг 389,398 млрд руб.

Оценка уровней

Одним из показателей финансовой устойчивости является **коэффициент соотношения заемных и собственных средств**, который показывает степень зависимости предприятий от заемных средств и должен быть меньше или равен 100%. Для фармацевтики по результатам 9 месяцев 2018 г. его значение – 71,69%.

Коэффициент автономии представляет долю активов предприятия,

которые обеспечиваются собственными средствами. Нормативное значение этого показателя более или равно 50%, а по отрасли – 58,24%. **Коэффициент маневренности**, указывающий, какая часть собственного капитала вложена в оборотные средства, т.е. в наиболее маневренную часть активов. Уровень этого коэффициента зависит от характера деятельности предприятия: в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких, т.к. в фондоемких значительная часть собственных средств является источником покрытия основных производственных фондов. С финансовой точки зрения чем выше этот коэффициент, тем лучше финансовое состояние. По результатам деятельности предприятий фармацевтики за 9 месяцев 2018 г. его значение составило 25,31%.

Последний среди рассматриваемых нами показателей финансовой устойчивости – **коэффициент обеспеченности собственными средствами**. Он характеризует наличие собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости, и определяется

ТАБЛИЦА 4 Активы предприятий отрасли

млн руб.						
Наименование показателей	9 месяцев		Темп роста, %	Доля, %		
	2017 г.	2018 г.		2017 г.	2018 г.	Прирост/спад, пункты
Внеоборотные активы, в т. ч.:	236 555,545	290 837,202	122,95	100,00	100,00	0,00
- нематериальные активы, результаты по НИОКР, нематериальные поисковые активы	17 770,063	26 039,306	146,53	7,51	8,95	1,44
- из них контракты, договора аренды, лицензии, деловая репутация (гудвилл) и маркетинговые активы	4 714,479	4 067,558	86,28	26,53	15,62	-10,91
- основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности	123 432,545	154 580,624	125,23	52,18	53,15	0,97
- из них земельные участки и объекты природопользования	1 588,238	2 252,772	141,84	1,29	1,46	0,17
- незавершенные капитальные вложения	29 550,360	26 671,107	90,26	12,49	9,17	-3,32
- прочие	65 802,577	83 546,165	126,96	27,82	28,73	0,91
Оборотные активы, в т.ч.:	352 121,500	377 719,799	107,27	100,000	100,000	0,00
- запасы, из них:	99 996,226	118 248,325	118,25	28,40	31,31	2,91
- производственные запасы	41 832,239	53 283,694	127,37	41,83	45,06	3,23
- затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	11 004,082	13 356,948	121,38	11,00	11,30	0,29
- готовая продукция						
- товары для перепродажи	31 730,360	35 269,763	111,15	31,73	29,83	-1,90
- прочие запасы	12 371,890	12 072,523	97,58	12,37	10,21	-2,16
	3 057,655	4 265,397	139,50	3,06	3,61	0,55
- НДС по приобретенным ценностям	2 622,745	2 440,183	93,04	0,74	0,65	-0,10
- краткосрочные финансовые вложения	20 569,309	16 755,366	81,46	5,84	4,44	-1,41
- денежные средства	20 505,492	18 831,328	91,84	5,82	4,99	-0,84
- прочие	208 427,728	221 444,597	106,25	59,19	58,63	-0,57
Капитал и резервы (собственные средства)	-	389 398,225	-	-	-	-

Источник: Росстат

как соотношение собственных оборотных средств к оборотным активам предприятий. Нормативное значение этого показателя установлено более 10%, а по отрасли – 26,09%.

Платежеспособность – это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции. Одним из самых важных и жестких показателей уровня платежеспособности является **коэффициент абсолютной ликвидности**, который

характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет денежных средств, средств на расчетных счетах и краткосрочных финансовых вложений. Таким образом, он показывает, какая часть краткосрочных заемных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно. Нормальным считается значение коэффициента более 20%. Понятно, что чем выше этот показатель, тем лучше. С другой стороны, высокое значение показателя может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала, слишком высокой доле неработающих активов

в виде наличных денег и средств на счетах. Коэффициент вычисляется как отношение высоколиквидных оборотных активов к краткосрочным обязательствам. Для фармацевтической промышленности по результатам 9 месяцев 2018 г. его значение – 19,28%, т.е. ниже нормативного.

Коэффициент ликвидности характеризует способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Он отличается от коэффициента абсолютной ликвидности тем, что в состав используемых для его расчета оборотных средств включаются не только высоко-, но и среднеликвидные

ТАБЛИЦА 5 Структура отгрузки

Наименование показателей	9 месяцев 2018 г.	Доля, %
Объем отгруженных (переданных) товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) – всего, млн руб.,	368 208,878	100,00
из них:		
Россия	354 771,826	96,35
Страны СНГ – всего, из них:	7 791,145	2,12
- Азербайджан	387,796	4,98
- Армения	196,506	2,52
- Беларусь	1 470,439	18,87
- Казахстан	3 190,426	40,95
- Киргизия	640,558	8,22
- Молдова	217,357	2,79
- Таджикистан	46,062	0,59
- Туркменистан	131,877	1,69
- Украина	630,869	8,10
- Узбекистан	879,255	11,29
Другие страны:	5 645,907	1,53
Россия и страны СНГ	362 562,971	98,47
Государства – члены ЕАЭС, из них:	5 497,929	1,49
- Армения	196,506	3,57
- Беларусь	1 470,439	26,75
- Казахстан	3 190,426	58,03
- Киргизия	640,558	11,65
Россия и государства – члены ЕАЭС	360 269,755	97,84

Источник: Росстат

текущие активы (дебиторская задолженность с коротким сроком погашения). Чем выше этот показатель, тем выше и уровень платежеспособности предприятия. Нормальным считается значение коэффициента более 80%, это означает, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей деятельности должны покрывать текущие долги организации. По отрасли значение этого показателя за отчетный период находится на уровне 130,07%.

Коэффициент покрытия, или коэффициент текущей ликвидности, отражает способность компании погашать краткосрочные обязательства за счет текущих (оборотных) активов и дает общую оценку ликвидности активов. Нормальным считается значение коэффициента 200% и выше. Если его значение ниже нормативного,

то высок финансовый риск, связанный с неспособностью предприятия стабильно оплачивать текущие счета, а если значительно выше, то это может быть свидетельством нерациональной структуры капитала. При этом необходимо учитывать, что в зависимости от области деятельности, структуры и качества активов и пр. значение коэффициента может сильно меняться. По результатам деятельности предприятий фармпромышленности за 9 месяцев 2018 г. его значение составило 204,62%.

Структура отгрузки

За 9 месяцев 2018 г. предприятиями фармпромышленности с кодом по ОКВЭД2 21 отгружено товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) на сумму 368,209 млрд руб.,

в т. ч. в Россию 96,35% от общего объема отгруженной продукции, или 354,772 млрд руб., в страны СНГ – 2,12%, или 7,791 млрд руб., и другие страны – 1,53%, или 5,646 млрд руб.

Наибольшая доля отгруженной продукции среди стран СНГ приходится на Казахстан – 40,95%, или 3,190 млрд руб., удельный вес Беларуси – 18,87%, или 1,470 млрд руб., а Узбекистана – 11,29%, или 879,255 млн руб.

В государства – члены ЕАЭС отгружено товаров, работ и услуг на сумму 5,498 млрд руб., или 1,49% от общего объема отгрузки. Среди этих стран наибольшая доля приходится на Казахстан – 58,03%, Беларусь – 26,75% и Киргизию – 11,65%. А Россия и страны ЕАЭС в общем объеме отгрузки составляют 97,84%, или 360,270 млрд руб.

В итоге...

Таким образом, за 9 месяцев 2018 г. по сравнению с предыдущим годом предприятия отрасли снизили прибыль от продаж и прибыль до налогообложения – в 1,02 раза, а рентабельность продаж, соответственно, снизилась – на 2,32 пункта.

При этом все рассматриваемые коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий отрасли, находились в пределах нормативных значений, кроме коэффициента абсолютной ликвидности, который оказались ниже нормативного уровня.



ИСТОЧНИКИ

1. Королев М.А., Фигурнов Э.Б. Статистика и экономический анализ в управлении народным хозяйством. М.: «Экономика», 1985.
2. Крейнина М.Н. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности акционерных обществ в промышленности, строительстве и торговле. М., 1994
3. Романова С.А. Инвестиционная активность предприятий отрасли: 2017 год. Ремедиум. 2018;3:62–66.
4. Романова С.А. Финансовые результаты фармотрасли за 9 месяцев 2017 года. Ремедиум. 2018;3:54–57.