



# ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

14.03.06. Фармакология,  
клиническая фармакология

14.04.03. Организация  
фармацевтического дела

В полном объеме статьи данного раздела  
читайте на сайте [remedium.ru](http://remedium.ru) в разделе  
«Промышленность»



doi: 10.21518/1561-5936-2020-11-12-64-69

## Финансовые результаты предприятий фармацевтической промышленности: промежуточные итоги 2020 года

Светлана Романова, «Ремедиум»

Финансовое состояние – важнейшая характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность. Рассмотрим совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятий отрасли.

Анализ финансового состояния предприятий отрасли проведен по данным государственной статистической отчетности формы №П-3 «Сведения о финансовом состоянии организации».

**Ключевые слова:** фармацевтическая промышленность, лекарственные средства, лекарственные препараты, предприятия, анализ, финансовое состояние, финансовые результаты

## Financial performance of the pharmaceutical manufacturers: 2020 interim results

Svetlana Romanova, Remedium

Financial status is the most important characteristic of the economic activity of the industry enterprises, which determines its economic attractiveness. Let us consider a set of indicators reflecting the availability, placement and use of financial resources of enterprises in the industry.

Financial status of the industry enterprises is analysed using the data form State Statistical Reporting Form No. P-3 Information on Company Financial Status.

**Keywords:** pharmaceutical industry, medicines, pharmaceuticals, manufacturers, analysis, financial status, financial results

### ЭФФЕКТИВНОСТЬ В ЦИФРАХ И ФАКТАХ

В результате хозяйственной деятельности за 1-е полугодие 2020 г. предприятиями фармацевтической промышленности с кодом по ОКВЭД221 «Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях» была

получена **выручка от реализации** продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и других обязательных платежей) в размере 350,125 млрд руб., что в 1,49 раза выше уровня предыдущего года (табл. 1-4, рис. 1-4). При этом **себестоимость** проданных товаров, продукции, работ и услуг оказалась в 1,39 раза выше

уровня прошлого года и составила 183,393 млрд руб., а коммерческие и управленческие расходы повысились в 1,45 раза и оказались на уровне 83,224 млрд руб. Данная ситуация привела к увеличению в 1,83 раза по сравнению с предыдущим годом **прибыли от продаж** и в 2 раза **прибыли до налогообложения**.

ТАБЛИЦА 1. Финансовые результаты

млн руб.			
Наименование показателей	1-е полугодие 2019 г.	1-е полугодие 2020 г.	Темп роста, %
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и др. обязательных платежей)	235021,971	350124,973	148,98
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	131998,215	183393,063	138,94
Коммерческие и управленческие расходы	57385,314	83223,798	145,03
Прибыль от продаж	45638,442	83508,112	182,98
Выручка от продажи основных средств	533,338	398,255	74,67
Прибыль до налогообложения за период с начала года	32324,704	64531,536	199,64
Удельный вес прибыльных организаций в их общем количестве, % *	81,33	82,58	1,25
Рентабельность продаж, % *	19,42	23,85	4,43

\* В последней графе приведено отклонение показателя в пунктах.

Источник: Росстат

ТАБЛИЦА 2. Финансовое состояние отрасли

Наименование показателей	1-е полугодие 2020 г.	Доля, %
<b>Дебиторская задолженность, млн руб., в т. ч.:</b>	<b>331 958,932</b>	<b>100,000</b>
- задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги, из нее:	251 110,857	75,65
- задолженность, обеспеченная векселями полученными	*	0,00
- задолженность по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги	2 030,650	0,81
- прочая задолженность покупателей и заказчиков	249 080,057	99,19
- прочая дебиторская задолженность	80 848,075	24,35
Просроченная дебиторская задолженность	10 942,448	3,30
Краткосрочная дебиторская задолженность	327 625,560	98,69
<b>Кредиторская задолженность, млн руб., в т. ч.:</b>	<b>293 809,304</b>	<b>100,000</b>
- задолженность по платежам в бюджет	6 853,134	2,33
- задолженность по платежам в государственные внебюджетные фонды	1 565,273	0,53
- задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги, из нее:	216 132,779	73,56
- задолженность, обеспеченная векселями выданными	*	2,82
- прочая задолженность поставщикам и подрядчикам	210 028,101	97,18
- прочая кредиторская задолженность	69 258,118	23,57
Просроченная кредиторская задолженность	21 698,045	7,39
Краткосрочная кредиторская задолженность	283 908,855	96,63
Задолженность по полученным займам и кредитам, в т. ч.:	185 574,749	-
- задолженность по краткосрочным займам и кредитам	51 380,088	-
Коэффициент соотношения заемных и собственных средств, %	92,37	-
Коэффициент автономии, %	51,98	-
Коэффициент маневренности, %	31,09	-
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, %	25,18	-
Коэффициент абсолютной ликвидности, %	18,36	-
Коэффициент ликвидности, %	116,08	-
Коэффициент покрытия, %	191,11	-

\* Данные закрыты Росстатом.

Источник: Росстат

ТАБЛИЦА 3. Активы предприятий отрасли

млн руб.

Наименование показателей	1-е полугодие 2019 г.	1-е полугодие 2020 г.	Темп роста, %	Доля, %		
				1-е полугодие 2019 г.	1-е полугодие 2020 г.	Прирост/спад, пункты
<b>Внеоборотные активы, в т. ч.:</b>	<b>307 334,028</b>	<b>357 614,985</b>	<b>116,36</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>0,00</b>
- нематериальные активы, результаты по НИОКР, нематериальные поисковые активы	44 779,228	74 860,808	167,18	14,57	20,93	6,36
- из них контракты, договора аренды, лицензии, деловая репутация (гудвилл) и маркетинговые активы	7 439,270	33 859,833	455,15	16,61	45,23	28,62
- основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности	152 194,339	168 798,096	110,91	49,52	47,20	-2,32
- из них земельные участки и объекты природопользования	6 994,675	6 760,844	96,66	4,60	4,01	-0,59
- незавершенные капитальные вложения	42 991,650	44 978,319	104,62	13,99	12,58	-1,41
- прочие	67 368,811	68 977,762	102,39	21,92	19,29	-2,63
<b>Оборотные активы, в т. ч.:</b>	<b>505 051,266</b>	<b>640 754,170</b>	<b>126,87</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>0,00</b>
- запасы, из них:	152 426,622	196 336,599	128,81	30,18	30,64	0,46
- производственные запасы	71 476,046	91 792,615	128,42	46,89	46,75	-0,14
- затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	14 369,881	21 210,488	147,60	9,43	10,80	1,38
- готовая продукция	46 654,030	59 779,417	128,13	30,61	30,45	-0,16
- товары для перепродажи	14 749,944	19 546,380	132,52	9,68	9,96	0,28
- прочие запасы	5 176,721	4 007,699	77,42	3,40	2,04	-1,35
- НДС по приобретенным ценностям	4 159,406	10 803,165	259,73	0,82	1,69	0,86
- краткосрочные финансовые вложения	21 545,905	25 265,122	117,26	4,27	3,94	-0,32
- денежные средства	22 671,355	36 299,007	160,11	4,49	5,67	1,18
- прочие	304 247,978	372 050,277	122,29	60,24	58,06	-2,18
<b>Капитал и резервы (собственные средства)</b>	<b>-</b>	<b>518 985,102</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

Источник: Росстат

РИСУНОК 1. Структура внеоборотных активов



При этом **рентабельность продаж**, определенная как отношение прибыли от продаж к выручке от реализации, повысилась на 4,43 пункта и составила 23,85%. Удельный вес прибыльных предприятий в общем их количестве повысился на 1,25 пункта и оказался на уровне 82,58%.

#### ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ДЕБИТОРСКАЯ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

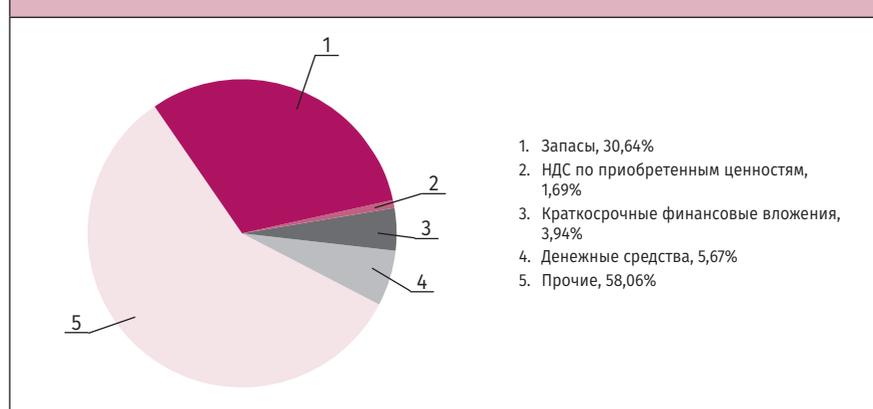
Финансовое состояние – важнейшая характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность.

ТАБЛИЦА 4. Структура отгрузки

Наименование показателей	1-е полугодие 2020 г.	Доля, %
Объем отгруженных (переданных) товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) – всего, млн руб.	386 646,239	100,00
из них:		
<b>Россия</b>	<b>374 829,708</b>	<b>96,94</b>
<b>Страны СНГ – всего, из них:</b>	<b>8 627,520</b>	<b>2,23</b>
- Азербайджан	565,015	6,55
- Армения	232,751	2,70
- Беларусь	2 135,291	24,75
- Казахстан	3 451,252	40,00
- Киргизия	635,099	7,36
- Молдова	147,407	1,71
- Таджикистан	233,513	2,71
- Туркменистан	217,125	2,52
- Украина	120,835	1,40
- Узбекистан	889,232	10,31
<b>Другие страны:</b>	<b>3 189,011</b>	<b>0,82</b>
<b>Россия и страны СНГ</b>	<b>383 457,228</b>	<b>99,18</b>
<b>Государства – члены ЕАЭС, из них:</b>	<b>6 454,393</b>	<b>1,67</b>
- Армения	232,751	3,61
- Беларусь	2 135,291	33,08
- Казахстан	3 451,252	53,47
- Киргизия	635,099	9,84
<b>Россия и государства – члены ЕАЭС</b>	<b>381 284,101</b>	<b>98,61</b>

Источник: Росстат

РИСУНОК 2. Структура оборотных активов



Рассмотрим совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятий отрасли.

Представляет интерес структура дебиторской и кредиторской задолженностей предприятий отрасли. Как показал анализ **структуры дебиторской задолженности**,

основную долю в ней занимает задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги – 75,65%, или 251,111 млрд руб. Необходимо отметить, что удельный вес задолженности по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги от объема задолженности покупателей и заказчиков оказался на уровне 0,81%. Доли просроченной и краткосрочной дебиторских задолженностей от общей суммы дебиторской задолженности – 3,30 и 98,69% соответственно.

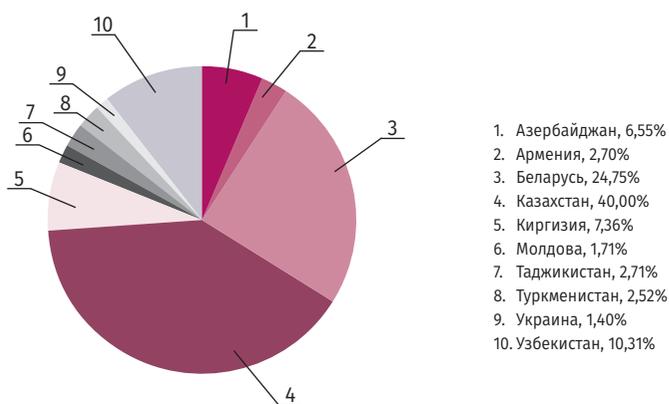
В **структуре кредиторской задолженности** преобладают задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги и прочая кредиторская задолженность – 73,56%, или 216,133 млрд руб. Удельный вес задолженности по платежам в бюджет составил 2,33%, или 6,853 млрд руб. Доли просроченной и краткосрочной кредиторских задолженностей от общей суммы кредиторской задолженности – на уровне 7,39 и 96,63% соответственно.

### АКТИВЫ ПРЕДПРИЯТИЙ

Рассмотрим структуру активов предприятий отрасли. Наибольшую долю в **структуре внеоборотных активов** занимают основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности – 47,20%, или 168,798 млрд руб. По сравнению с предыдущим годом объем основных средств увеличился в 1,11 раза, а их доля в общем объеме внеоборотных активов понизилась на 2,32 пункта. Удельный вес незавершенных капитальных вложений понизился на 1,41 пункта до 12,58%. Увеличился в 1,67 раза объем нематериальных активов, результатов по НИОКР, нематериальных поисковых активов, а их доля в структуре внеоборотных активов – на 6,36 пункта.

В **структуре оборотных активов** значительную долю занимают запасы – 30,64%, или 196,337 млрд руб. По сравнению с предыдущим годом объем запасов увеличился в 1,29 раза, а их доля в общем объеме оборотных

РИСУНОК 3. Структура отгруженной продукции по странам СНГ



активов – на 0,46 пункта. Необходимо отметить, что в структуре запасов наибольший удельный вес приходится на производственные запасы и готовую продукцию – 46,75 и 30,45% соответственно. Объем денежных средств увеличился в 1,60 раза и составил 36,299 млрд руб., а их доля в общем объеме оборотных активов – на 1,18 пункта. Удельный вес краткосрочных финансовых вложений при этом понизился на 0,32 пункта до 3,94%. При этом объем капитала и резервов (собственных средств) достиг 518,985 млрд руб.

### ОЦЕНКА УРОВНЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ

Оценить финансовое состояние предприятий отрасли можно по уровню финансовой устойчивости и платежеспособности, которые характеризуются соответствующими коэффициентами. Глубокий анализ финансового состояния делается по данным финансовой и статистической отчетности конкретных предприятий. Рассмотрим в целом по отрасли значения коэффициентов, характеризующих: а) финансовую устойчивость: коэффициент соотношения заемных и собственных средств, коэффициент автономии, коэффициент маневренности и коэффициент обеспеченности собственными средствами, б) платежеспособность: коэффициент

абсолютной ликвидности, коэффициент ликвидности и коэффициент покрытия.

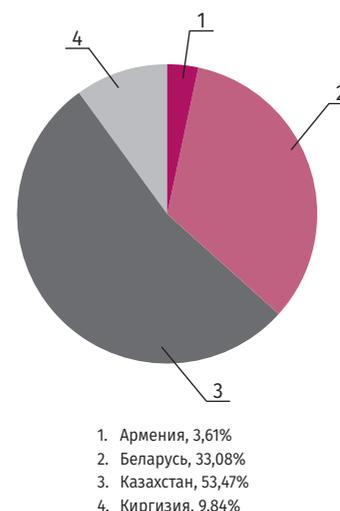
### УРОВЕНЬ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Одним из показателей финансовой устойчивости является **коэффициент соотношения заемных и собственных средств**, который показывает степень зависимости предприятий от заемных средств и должен быть меньше или равен 100%. Для фармпромышленности по результатам 1-го полугодия 2020 г. его значение – 92,37%.

**Коэффициент автономии** представляет долю активов предприятия, которые обеспечиваются собственными средствами. Нормативное значение этого показателя более или равно 50%, а по отрасли – 51,98%.

**Коэффициент маневренности**, указывающий, какая часть собственного капитала вложена в оборотные средства, т.е. в наиболее маневренную часть активов. Уровень этого коэффициента зависит от характера деятельности предприятия: в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких, т.к. в фондоемких значительная часть собственных средств является источником покрытия основных производственных фондов. С финансовой точки

РИСУНОК 4. Структура отгруженной продукции по государствам – членам ЕАЭС



зрения чем выше этот коэффициент, тем лучше финансовое состояние. По результатам деятельности предприятий фармпромышленности за 1-е полугодие 2020 г. его значение составило 31,09%.

Последний среди рассматриваемых нами показателей финансовой устойчивости – **коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами**. Он характеризует наличие собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости, и определяется как соотношение собственных оборотных средств к оборотным активам предприятий. Нормативное значение этого показателя установлено более 10%, а по отрасли – 25,18%.

### УРОВЕНЬ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Платежеспособность – это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции. Одним из самых важных и жестких показателей уровня платежеспособности является **коэффициент абсолютной ликвидности**,

который характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет денежных средств, средств на расчетных счетах и краткосрочных финансовых вложений. Таким образом, он показывает, какая часть краткосрочных заемных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно. Нормальным считается значение коэффициента более 20%. Понятно, что чем выше этот показатель, тем лучше. С другой стороны, высокое значение показателя может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала, слишком высокой доле неработающих активов в виде наличных денег и средств на счетах. Коэффициент вычисляется как отношение высоколиквидных оборотных активов к краткосрочным обязательствам. Для фармпромышленности по результатам 1-го полугодия 2020 г. его значение – 18,36%, т.е. ниже нормативного.

**Коэффициент ликвидности** характеризует способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Он отличается от коэффициента абсолютной ликвидности тем, что в состав используемых для его расчета оборотных средств включаются не только высоко-, но и среднеликвидные текущие активы (дебиторская задолженность с коротким сроком погашения). Чем выше этот показатель, тем выше и уровень платежеспособности предприятия. Нормальным считается значение коэффициента более 80%, это означает, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей деятельности должны покрывать текущие долги организации. По отрасли значение

этого показателя за отчетный период находится на уровне 116,08%.

**Коэффициент покрытия**, или коэффициент текущей ликвидности, отражает способность компании погашать краткосрочные обязательства за счет текущих (оборотных) активов и дает общую оценку ликвидности активов. Нормальным считается значение коэффициента 200% и выше. Если его значение ниже нормативного, то высок финансовый риск, связанный с неспособностью предприятия стабильно оплачивать текущие счета, а если значительно выше, то это может быть свидетельством нерациональной структуры капитала. При этом необходимо учитывать, что в зависимости от области деятельности, структуры и качества активов и пр. значение коэффициента может сильно меняться. По результатам деятельности предприятий фармпромышленности за 1-е полугодие 2020 г. его значение составило 191,11%, т.е. ниже нормативного.

### СТРУКТУРА ОТГРУЗКИ

За 1-е полугодие 2020 г. предприятиями фармпромышленности с кодом по ОКВЭД221 отгружено товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) на сумму 386,646 млрд руб., в т.ч. в Россию 96,94% от общего объема отгруженной продукции, или 374,830 млрд руб., в страны

СНГ – 2,23%, или 8,628 млрд руб., и другие страны – 0,82%, или 3,189 млрд руб.

Наибольшая доля отгруженной продукции среди **стран СНГ** приходится на Казахстан – 40,00%, или 3,451 млрд руб., удельный вес Беларуси – 24,75%, или 2,135 млрд руб., а Узбекистана – 10,31%, или 0,889 млрд руб.

**В государства – члены ЕАЭС** отгружено товаров, работ и услуг на сумму 6,454 млрд руб., или 1,67% от общего объема отгрузки. Среди этих стран наибольшая доля приходится на Казахстан – 53,47%, Беларусь – 33,08% и Киргизию – 9,84%. А Россия и государства – члены ЕАЭС в общем объеме отгрузки составляют 98,61%, или 381,284 млрд руб.

### ПОДВЕДЕМ ИТОГИ

Таким образом, за 1-е полугодие 2020 г. по сравнению с предыдущим годом предприятия отрасли увеличили прибыль от продаж и прибыль до налогообложения в 1,83 и 2 раза соответственно, а рентабельность, следовательно, повысилась на 4,43 пункта.

При этом все рассматриваемые коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий отрасли, находились в пределах нормативных значений, кроме коэффициентов абсолютной ликвидности и покрытия. 

### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Романова С.А. Инвестиционная активность и финансовые результаты предприятий фармотрасли – промежуточные итоги 2019 года. Ремедиум. 2019;(11):62–69.
2. Крейнина М.Н. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности акционерных обществ в промышленности, строительстве и торговле. М.; 1994.